



PLATAFORMA RANKIM

A Sua Máquina de Vendas Imobiliárias

Sumário

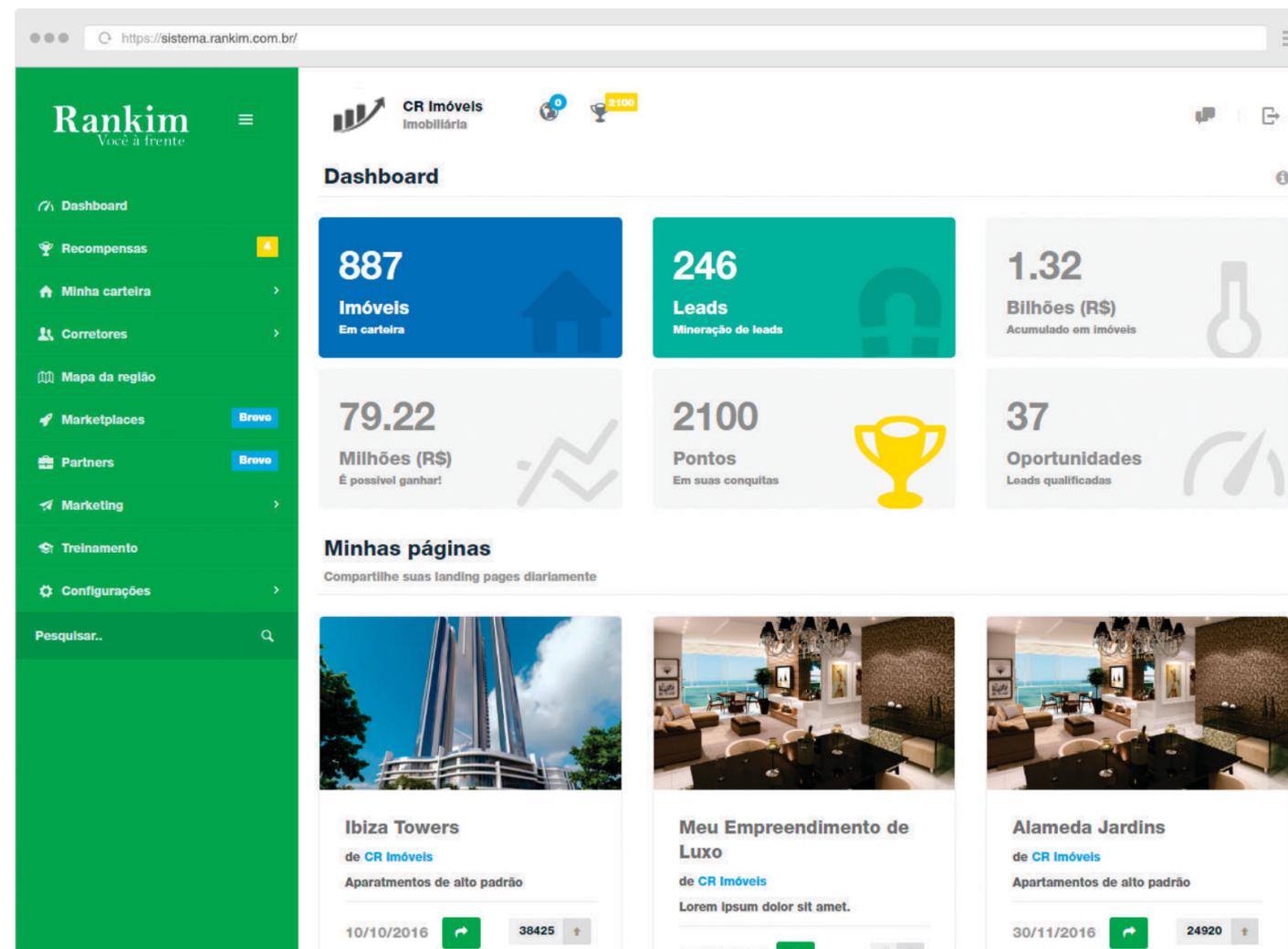
#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?	03
#02. Criando sua conta de usuário em menos de 1 minuto	17
#03. Cadastrando e gerenciando sua carteira de imóveis	19
#04. Fazendo parceria com outros corretores de imóveis	21
#05. Promovendo seus imóveis no mapa imobiliário	24
#06. Criando campanhas instantâneas de marketing	28
#07. Criando landing pages exclusivas para seus imóveis	30
#08. Gerando leads e oportunidades reais de negócio	34
#09. Analisando e otimizando seus resultados	36
#10. Ganhando recompensas com gamificação	38
#11. Investindo em treinamento para lucrar mais	41
#12. Turbinando seu foguete Rankim	42
#13. Planos e preços	45
#Bônus: Leads Imobiliários	47
Sobre a Rankim	49

#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

Somos especialistas na geração de leads para o mercado imobiliário!

A **Plataforma Rankim 3.0** é um robusto, completo e inovador sistema imobiliário que oferece uma experiência digital incrível para corretores de imóveis, imobiliárias e construtoras, de modo a fornecer-lhes ilimitadas oportunidades de negócios, vendas e lucro.

Combinando os recursos essenciais da gestão imobiliária com o que há de mais moderno em funcionalidades de marketing digital, a ferramenta **integra e simplifica todas as ações necessárias para a promoção exclusiva de imóveis, a geração de oportunidades reais de negócio e a efetiva transação imobiliária com lucros totalmente acima da média do mercado.**



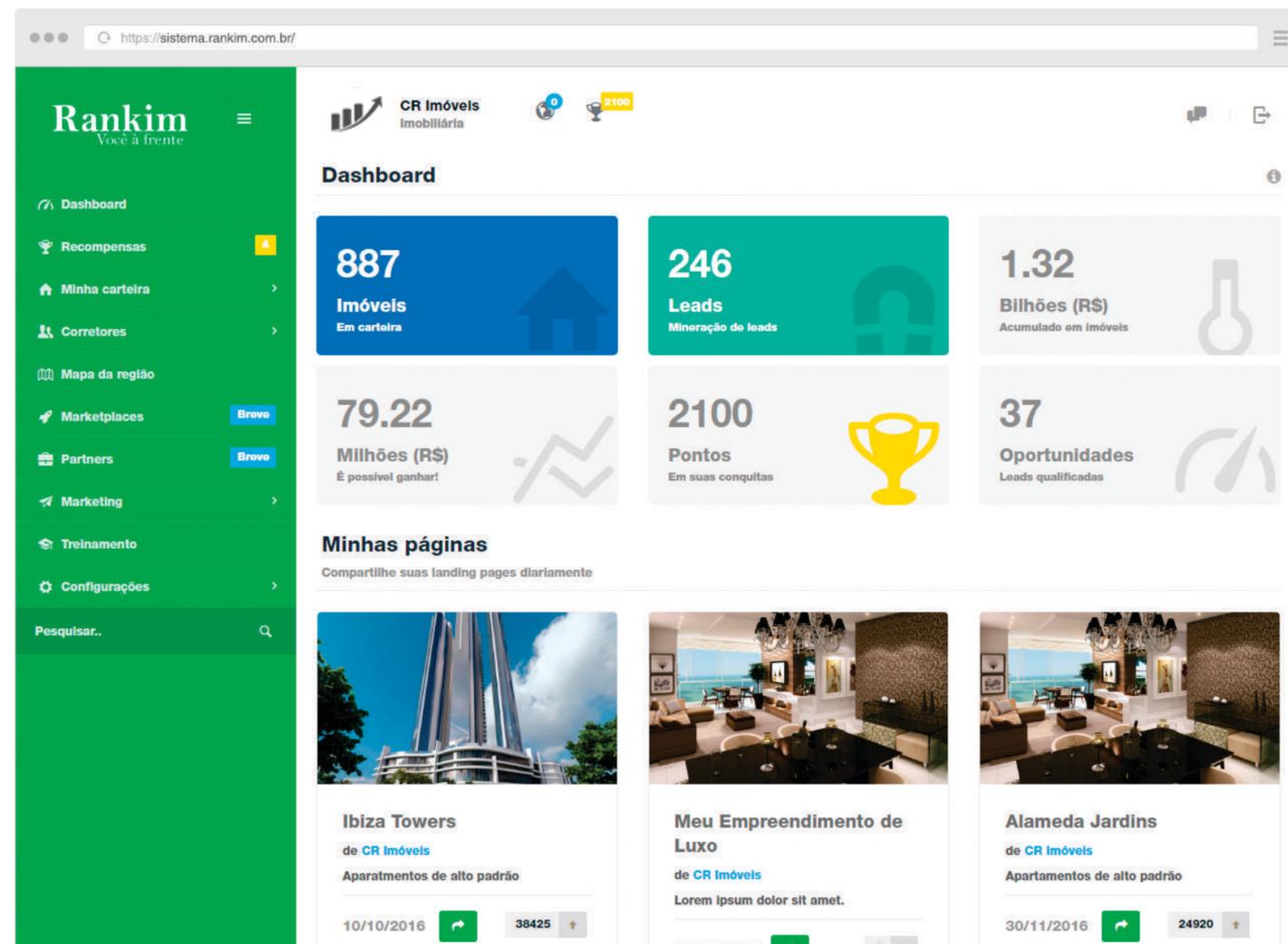
The screenshot displays the Rankim 3.0 dashboard interface. On the left is a green sidebar with navigation options: Dashboard, Recompensas (4), Minha carteira, Corretores, Mapa da região, Marketplaces (Breve), Partners (Breve), Marketing, Treinamento, and Configurações. Below these is a search bar labeled 'Pesquisar...'. The main content area features a 'Dashboard' with six key metrics: 887 Imóveis (Em carteira), 246 Leads (Mineração de leads), 1.32 Bilhões (R\$) (Acumulado em imóveis), 79.22 Milhões (R\$) (É possível ganhar!), 2100 Pontos (Em suas conquistas), and 37 Oportunidades (Leads qualificadas). Below the dashboard is a section titled 'Minhas páginas' with the instruction 'Compartilhe suas landing pages diariamente'. It shows three property listings: 'Ibiza Towers' (Aparamentos de alto padrão, 10/10/2016, 38425), 'Meu Empreendimento de Luxo' (Aparamentos de alto padrão, 11/07/2017, 24920), and 'Alameda Jardins' (Aparamentos de alto padrão, 30/11/2016, 24920).

#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

Mas e qual é o segredo da Plataforma Rankim? E o que a diferencia das demais ferramentas do mercado?

Com mais de 6 mil clientes já tendo descoberto o potencial da Plataforma Rankim e com quase 3 anos de aperfeiçoamento contínuo da mesma, o sucesso do nosso modelo de negócio se baseia em 4 pilares fundamentais:

- Geração de Leads;
- Automação de Marketing;
- Nutrição e Qualificação de Leads;
- Customer Success - Sucesso do Cliente.



The screenshot displays the Rankim 3.0 dashboard interface. On the left is a green sidebar with navigation options: Dashboard, Recompensas (4), Minha carteira, Corretores, Mapa da região, Marketplaces (Brevo), Partners (Brevo), Marketing, Treinamento, and Configurações. Below these is a search bar labeled 'Pesquisar...'. The main content area features a 'Dashboard' section with six key metrics: 887 Imóveis (Em carteira), 246 Leads (Mineração de leads), 1.32 Bilhões (R\$) (Acumulado em imóveis), 79.22 Milhões (R\$) (É possível ganhar!), 2100 Pontos (Em suas conquistas), and 37 Oportunidades (Leads qualificadas). Below the dashboard is a 'Minhas páginas' section with the instruction 'Compartilhe suas landing pages diariamente'. It shows three featured landing pages: 'Ibiza Towers de CR Imóveis' (Apartamentos de alto padrão, 10/10/2016, 38425), 'Meu Empreendimento de Luxo de CR Imóveis' (Lorem ipsum dolor sit amet, 11/07/2017, 24920), and 'Alameda Jardins de CR Imóveis' (Apartamentos de alto padrão, 30/11/2016, 24920).

#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

GERAÇÃO DE LEADS

Marketing imobiliário que só faz “fumaça e barulho” é coisa do passado! Com todas as possibilidades do marketing digital, a geração de leads imobiliários – clientes potenciais interessados nos seus imóveis – **é o que realmente dá resultados hoje em dia.**

Pois imagine poder investir todos os seus recursos de marketing – tempo, esforço e dinheiro – para atrair e converter apenas clientes potenciais com reais intenções de compra e, sobretudo, com efetiva capacidade de compra. Não seria formidável?

É exatamente isso que a Plataforma Rankim lhe oferece: leads, leads e mais leads! Leads gerados através de landing pages exclusivas para os seus imóveis. Leads atraídos com campanhas segmentadas de e-mail marketing e redes sociais. Leads adquiridos em parceria com outros corretores via mapeamento imobiliário e marketplace integrados ao sistema. Leads captados em tempo real através de atendimento online em seu site. Leads oferecidos pela Rankim como cortesia e também por meio de gamificação. E muito mais leads para o sucesso do seu negócio imobiliário!



“Marketing imobiliário que só faz fumaça e barulho é coisa do passado! Com todas as possibilidades do marketing digital, a geração de leads imobiliários é o que realmente dá resultados hoje em dia.”

“É exatamente isso que a Plataforma Rankim lhe oferece: leads, leads e mais leads!”

#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

AUTOMAÇÃO DE MARKETING

Plataforma imobiliária boa não é aquela que complica, mas a que simplifica e multiplica o trabalho do corretor! Isto é, por um lado **reduz a mão de obra ao fazer automaticamente pelo sistema as tarefas que seriam feitas manualmente pelo corretor** – tais como disparar campanhas, promover imóveis, gerar leads etc.

E por outro lado, justamente **amplia o poder de fogo do marketing, pois permite o ganho de escala ao aproveitar os mesmos recursos** para impactar clientes potenciais em massa.

E nesse ponto a Plataforma Rankim permite um total ganho de escala no trabalho do corretor, pois oferece toda uma estrutura de business intelligence aliada às principais funções do marketing digital.

Mensurar a conversão de leads, oportunidades e clientes. Identificar fontes de tráfego e comportamento dos usuários. Promover a carteira de imóveis e disparar campanhas de e-mail marketing. E muito mais facilidades para aumentar a sua produtividade e os seus resultados!



#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

NUTRIÇÃO E QUALIFICAÇÃO DE LEADS

Diferente de outros sistemas imobiliários – incluindo portais renomados! –, outro grande diferencial da Plataforma Rankim está na inteligência para gerar leads qualificados, isto é, **leads que realmente existem e que têm interesse no perfil de imóveis que cada corretor oferece.**

E isso graças ao revolucionário recurso de mapeamento imobiliário de regiões e imóveis, que combinado ao sistema de business intelligence da plataforma, simplesmente usa seu algoritmo para **filtrar, criar e entregar só as oportunidades geograficamente próximas à região de atuação de cada corretor.** Ou seja, são reais oportunidades de negócio.



#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

Contudo, sabe-se que o comportamento do consumidor imobiliário costuma ser inconstante, e assim **não basta gerar o lead mais qualificado possível e esperar que em algum momento ele compre um imóvel. Pelo contrário, é preciso nutri-lo continuamente**, tornando-o cada vez mais apaixonado pela carteira de imóveis e pelo profissionalismo do corretor.

E quando se trata de nutrição de leads, a Plataforma Rankim é mais uma vez imbatível! Campanhas de e-mail marketing completas e com precisão cirúrgica nos recursos de automação. Landing pages ricas e exclusivas para promover cada imóvel nas campanhas. Integração de bases de dados, relatórios em tempo real e muito mais.

Tudo para garantir que a nutrição e qualificação de leads seja um processo cíclico e gere novos negócios constantemente!



#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

CUSTOMER SUCCESS - SUCESSO DO CLIENTE

E não bastasse todas essas vantagens e benefícios até aqui, outro grande diferencial da Plataforma Rankim está na estrutura de Customer Success que construímos – isto é, **um time inteiro (com profissionais de Marketing, Vendas e Suporte) exclusivamente dedicado a garantir o sucesso dos nossos clientes.**

Ao longo desses quase 3 anos aperfeiçoando a ferramenta e entregando resultados para milhares de corretores, imobiliárias e construtoras, nós entendemos que apenas um software, por mais poderoso e/ou inovador que seja, por si só nem sempre é o suficiente para escalar negócios imobiliários.

Ou seja, como em qualquer software é preciso que o profissional imobiliário também se dedique para extrair o melhor da ferramenta, para que “a mágica aconteça”.



“Outro grande diferencial da Plataforma Rankim está na estrutura de Customer Success que construímos: um time inteiro exclusivamente dedicado a garantir o sucesso dos nossos clientes!”

#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

Então é aí que entra a nossa genialmente oportuna e definitiva mudança no modelo de negócio com a versão 3 da Plataforma Rankim: **o total foco em uma nova estrutura de sucesso do cliente!**

E na prática isso significa **3 novas maneiras de garantir demanda previsível, sustentável e escalável** para nossos clientes:

- Para **corretores de imóveis autônomos** e que não querem ter o menor trabalho com a plataforma, o **plano Ranker** (ranqueador de imóveis);
- Para **imobiliárias ou corretores de imóveis mais agressivos**, que querem faturar muito mais, o **plano Partner** (parceiro imobiliário);
- E para **construtoras**, que querem vender diretamente toda a sua carteira de imóveis sem desperdiçar recursos com marketing imobiliário tradicional, o **plano Personalizado** (investidor corporativo).



#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

PLANO RANKER

Para corretores de imóveis autônomos e que não querem ter o menor trabalho com a plataforma:

- Plano completamente acessível, com ótimos resultados já na versão gratuita e ainda melhores na taxa mínima de investimento;
- Conta com um gestor de contas que faz praticamente todo o trabalho na plataforma, apenas entregando-lhe os leads qualificados prontos para a negociação e transação imobiliária;
- Recursos limitados na versão gratuita e ampliados com a taxa mínima de investimento;
- Leads altamente qualificados, na quantidade proporcional ao plano.



#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

PLANO PARTNER

Para imobiliárias ou corretores de imóveis mais agressivos, que querem faturar muito mais:

- Plano altamente mais sólido, com uma avalanche de recursos, vantagens, benefícios e resultados, e por um investimento bastante compensatório e que se paga rapidamente;
- A melhor parte é que este plano funciona como o de um gestor de contas, que tanto pode acelerar os seus próprios resultados extraindo o máximo da plataforma, quanto pode ganhar ajudando os corretores autônomos a venderem mais;
- Recursos em larga escala por um investimento bastante acessível;
- Leads altamente qualificados e em volume avassalador.



#01. O que é a revolucionária Plataforma Rankim 3.0?

PLANO PERSONALIZADO

Para construtoras que querem vender diretamente toda a sua carteira de imóveis sem desperdiçar recursos com marketing imobiliário tradicional:

- Plano totalmente adaptável às necessidades de cada construtora, com uma quantidade colossal de oportunidades de negócio entregues constantemente. O investimento varia conforme cada demanda;
- Todos os planos para construtoras contam com um gestor de contas da própria Rankim, que se encarrega de gerenciar toda a plataforma, produzir conteúdo exclusivo, fazer parceria com os demais corretores e no final das contas entregar as melhores oportunidades de negócio;
- Recursos ilimitados por um investimento personalizado;
- Leads altamente qualificados, exclusivos e em volume colossal.



Quer aproveitar o melhor da Plataforma Rankim?
Confira todas as vantagens e benefícios de cada plano
e descubra qual é o ideal para o seu negócio imobiliário!

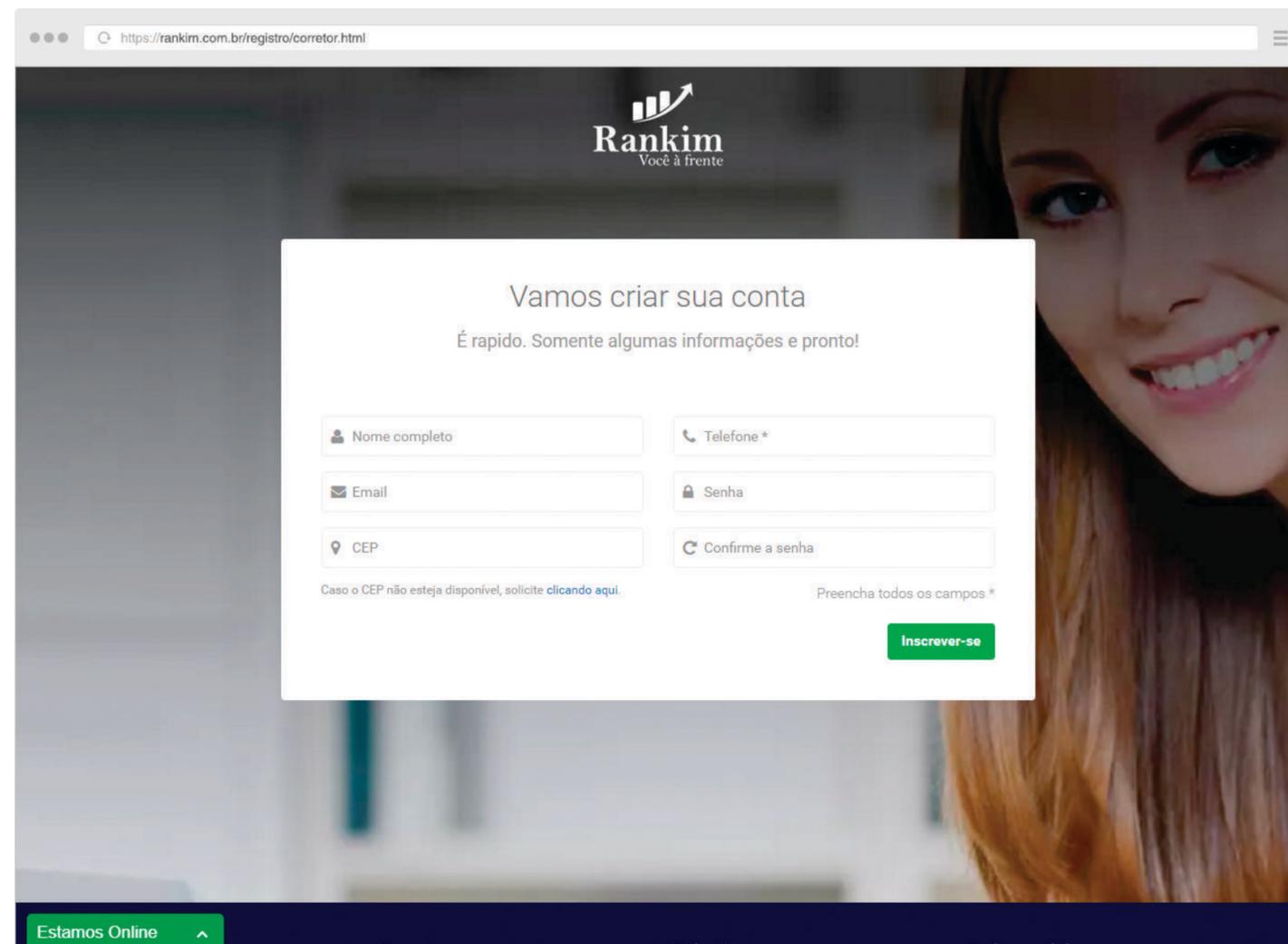
PROSSIGA EXPLORANDO ESTE E-BOOK

#02. Criando sua conta de usuário em menos de 1 minuto

Criar a sua conta de usuário na **Plataforma Rankim** é uma tarefa extremamente fácil. Pois independentemente de como você tenha chegado até a nossa página de registro (se via campanha de e-mail marketing, anúncio em mídias sociais ou mesmo direto pelo portal), **com o mínimo de informações e a sua conta já está criada!**

Ops, ainda não tem sua conta? Crie agora mesmo!

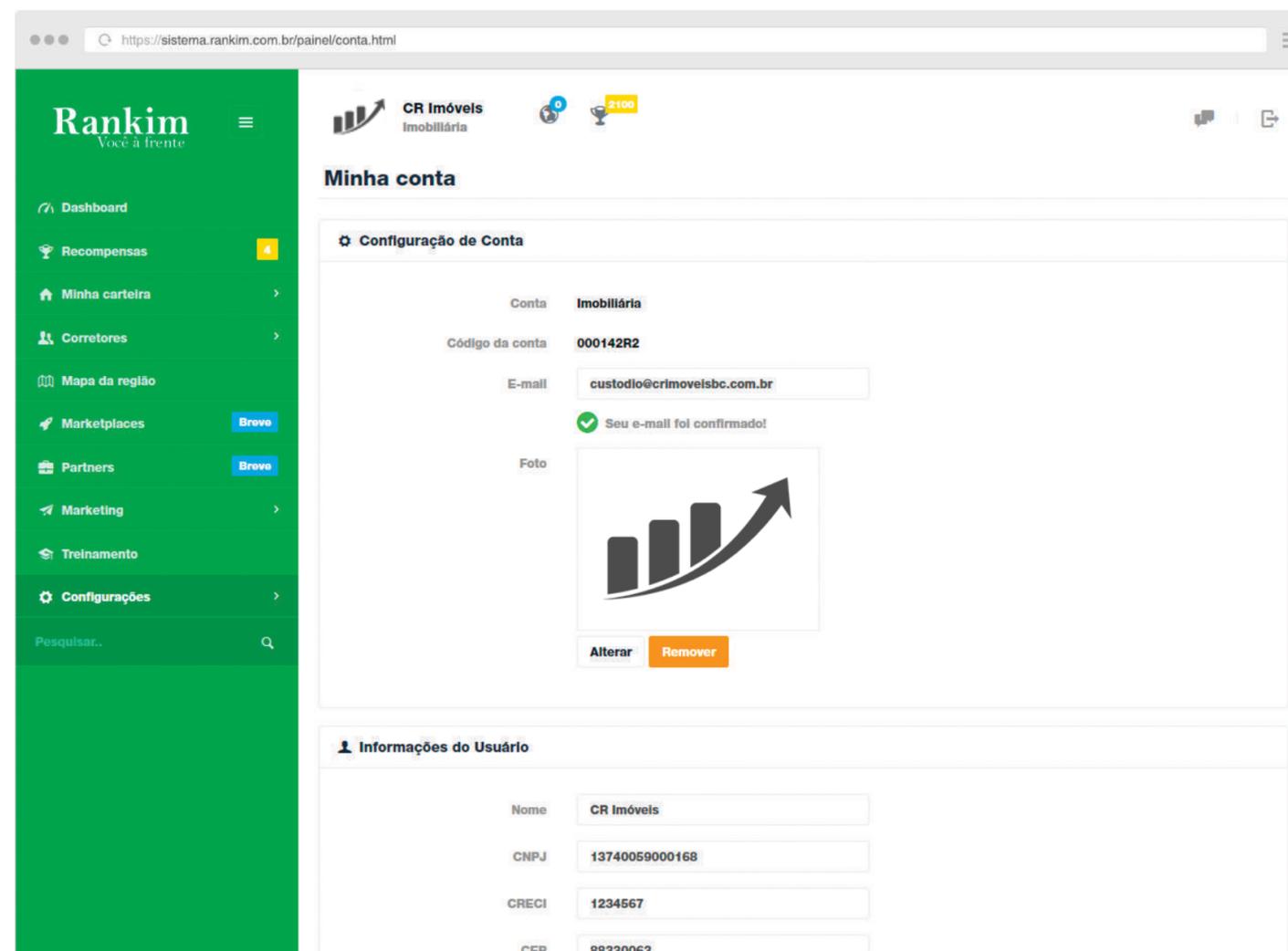
<https://rankim.com.br/registro/corretor.html>

A screenshot of a web browser showing the registration page for Rankim. The browser's address bar displays "https://rankim.com.br/registro/corretor.html". The page features the Rankim logo at the top left. The main content is a white registration form with the heading "Vamos criar sua conta" and the subtext "É rápido. Somente algumas informações e pronto!". The form contains six input fields: "Nome completo", "Telefone *", "Email", "Senha", "CEP", and "Confirme a senha". Below the "CEP" field, there is a small note: "Caso o CEP não esteja disponível, solicite clicando aqui.". To the right of the "CEP" field, it says "Preencha todos os campos *". At the bottom right of the form is a green button labeled "Inscrever-se". The background of the page is a blurred image of a smiling woman. At the bottom left of the browser window, there is a green status bar that says "Estamos Online" with an upward arrow.

#02. Criando sua conta de usuário em menos de 1 minuto

Daí vem a parte boa, e que é igualmente fácil: **personalizar a sua conta de usuário na Plataforma Rankim**, o que inclui mais algumas informações básicas sobre o seu negócio (dá até para pôr a marca de sua imobiliária!) e sobre suas informações de contato (precisamos te avisar sobre as suas vendas e o seu lucro!).

E para tornar essa pequena experiência inicial ainda mais fácil e agradável, **o próprio sistema exibe uma série de alertas para ações complementares** (tal como confirmar o seu e-mail de cadastro posteriormente), o que lhe rende pontos de gamificação – falaremos mais sobre isso adiante.



The screenshot shows the Rankim user account configuration page. The left sidebar contains navigation options: Dashboard, Recompensas (4), Minha carteira, Corretores, Mapa da região, Marketplaces (Breve), Partners (Breve), Marketing, Treinamento, and Configurações. The main content area is titled "Minha conta" and includes a "Configuração de Conta" section. This section shows account details: "Conta: Imobiliária", "Código da conta: 000142R2", and "E-mail: custodio@crimovelsbc.com.br". A confirmation message states "Seu e-mail foi confirmado!". There is a photo placeholder with a bar chart icon and "Alterar" and "Remover" buttons. Below this is the "Informações do Usuário" section with fields for "Nome" (CR Imóveis), "CNPJ" (13740059000168), "CRECI" (1234567), and "CEP" (88330063).

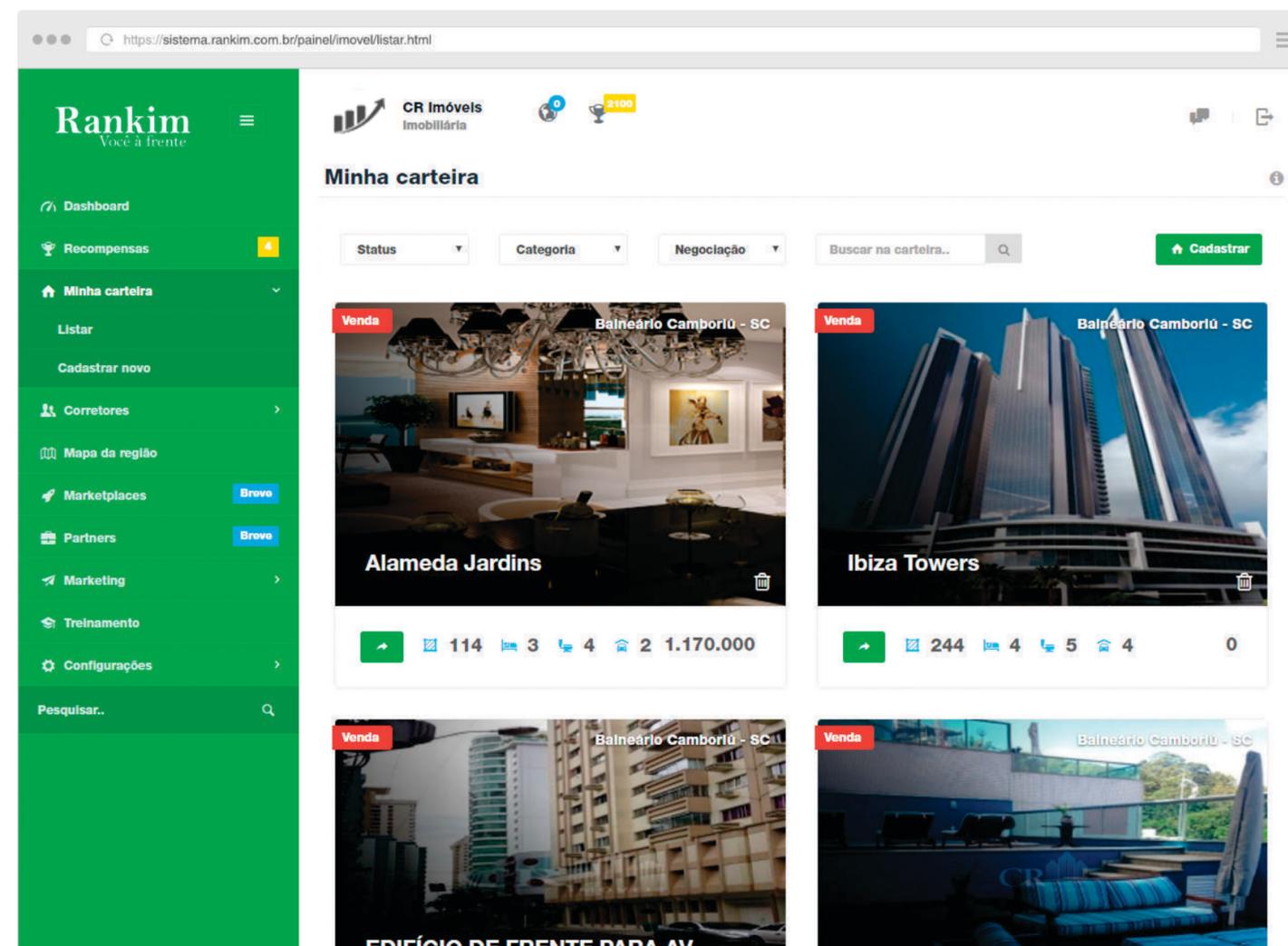
#03. Cadastrando e gerenciando sua carteira de imóveis

Outra vantagem de utilizar um robusto sistema imobiliário como a Plataforma Rankim é que **toda a base de dados é completamente integrada**. Sem imóveis duplicados e cadastros desnecessários. E com compartilhamento de imóveis entre parceiros e nas redes sociais.

Tudo planejado para simplificar e facilitar o seu trabalho.

Por exemplo, se você já traz a sua carteira de imóveis em formato digital, com apenas alguns cliques é possível subir todos os seus imóveis para a plataforma, de maneira automatizada e praticamente instantânea.

E o próprio sistema já se encarrega de editar os dados – que é claro, você pode editar posteriormente, à medida que obtém mais informações sobre os imóveis ou modifica os mesmos.



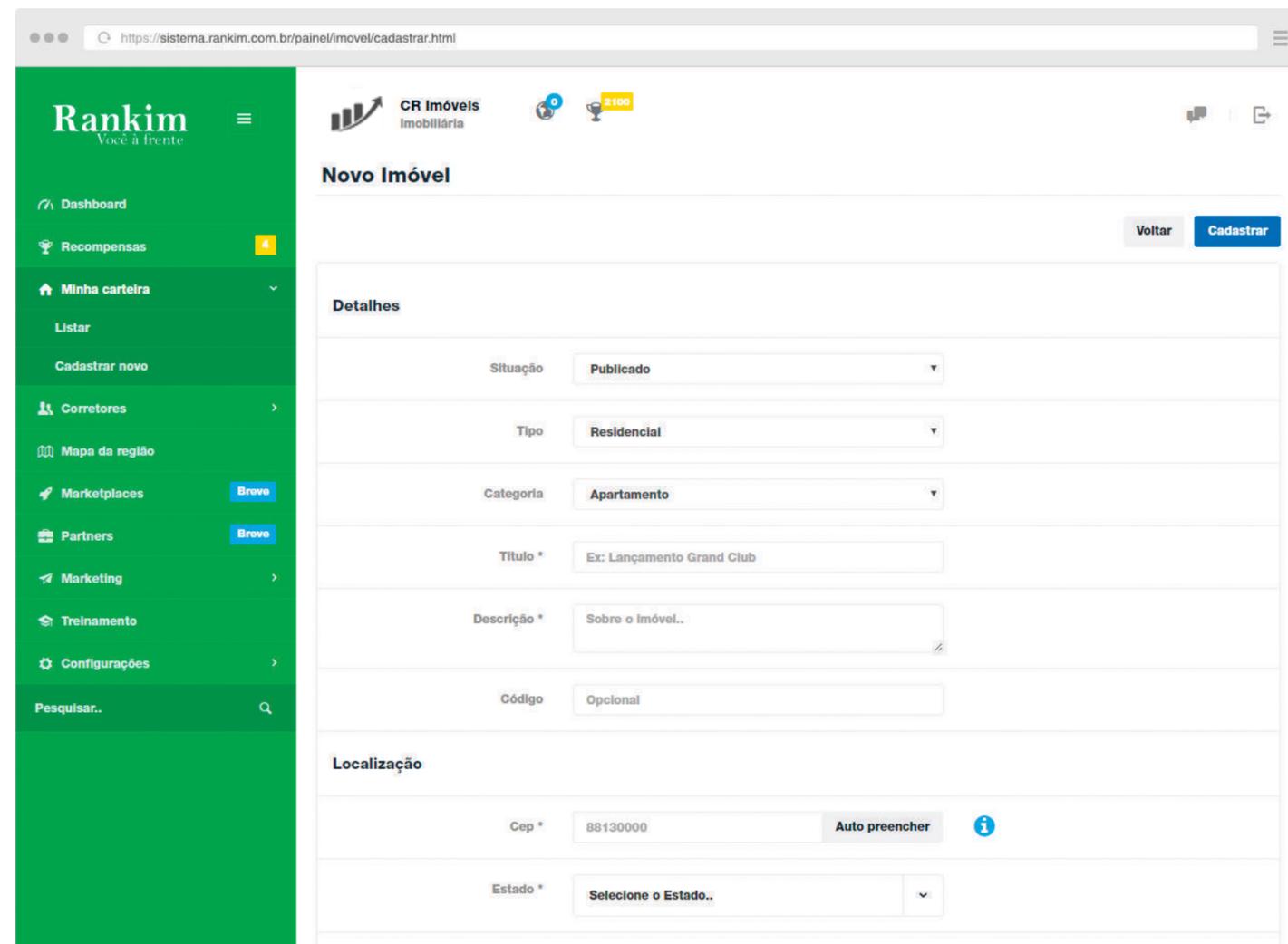
#03. Cadastrando e gerenciando sua carteira de imóveis

E não menos eficaz é a possibilidade de cadastrar imóveis manualmente. Neste ponto a **Plataforma Rankim oferece e suporta uma riqueza enorme de informações** sobre cada imóvel, o que só torna a experiência de compra do usuário final ainda mais interessante, assim como as decisões comerciais do corretor melhor embasadas.

Só para citar alguns exemplos, é possível preencher informações sobre detalhes técnicos do imóvel (situação, tipo, categoria, título, descrição etc.), localização (de endereço à geolocalização no mapa digital imobiliário), características comerciais (número de quartos, vagas de garagem, área útil, área total e dezenas de outras opções), informações sobre a negociação (objetivo, valor, pagamento, comissão etc.) e, para completar, inserir multimídia ilimitada* (fotos e vídeos) para tornar cada imóvel cada vez mais conceituado.

Com a Plataforma Rankim é puro gerenciamento inteligente para a sua carteira de imóveis.

* Nota: ver limites de informações e multimídia conforme o plano contratado na plataforma.



The screenshot shows the Rankim web interface for registering a new property. The left sidebar contains navigation options: Dashboard, Recompensas (4), Minha carteira (Listar, Cadastrar novo), Corretores, Mapa da região, Marketplaces (Browse), Partners (Browse), Marketing, Treinamento, Configurações, and Pesquisar. The main content area is titled 'Novo Imóvel' and includes a 'Voltar' button and a 'Cadastrar' button. The form is divided into 'Detalhes' and 'Localização' sections. The 'Detalhes' section includes fields for Situação (Publicado), Tipo (Residencial), Categoria (Apartamento), Título (Ex: Lançamento Grand Club), Descrição (Sobre o imóvel..), and Código (Opcional). The 'Localização' section includes fields for Cep (88130000) with an 'Auto preencher' button and Estado (Selezione o Estado..).

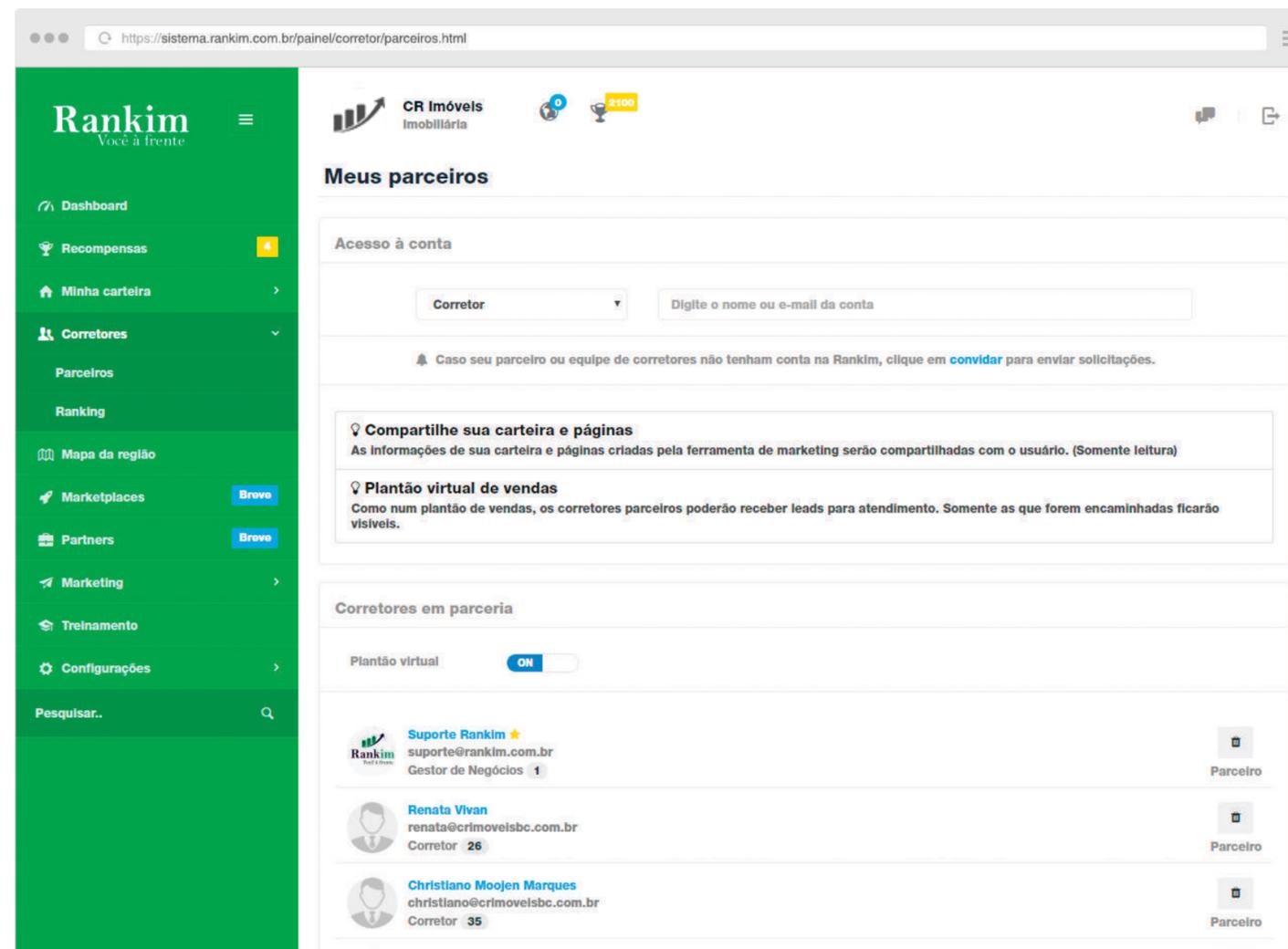
#04. Fazendo parcerias com outros corretores de imóveis

Diferente de quaisquer ferramentas digitais imobiliárias, outro incrível benefício oferecido que faz a Plataforma Rankim estar muito à frente do mercado é **a possibilidade de realizar a venda de imóveis em parceria com outros corretores do sistema.**

Graças ao revolucionário mapeamento imobiliário de regiões e imóveis combinado com a poderosa inteligência artificial da plataforma no ranqueamento de corretores, torna-se muito fácil encontrar parceiros para realizar a famosa “venda em parceria”.

E isto pois tanto o sistema sugere parceiros conforme a região de atuação do corretor, quanto é possível selecioná-los opcionalmente com base no ranking do sistema.

E a melhor parte disso tudo é a prática, que **funciona similar à dinâmica do “marketing de afiliados”.**

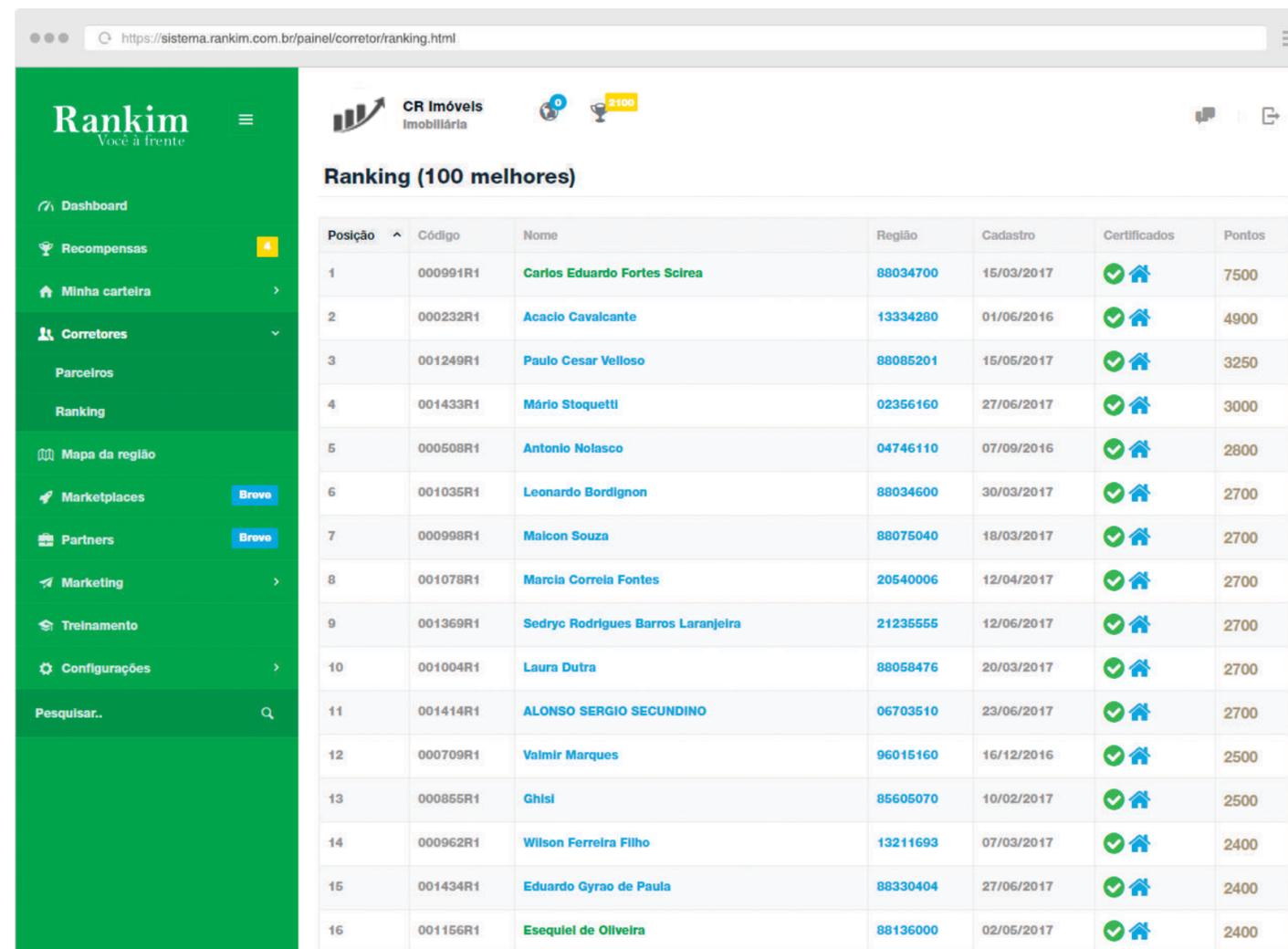


#04. Fazendo parcerias com outros corretores de imóveis

Por exemplo, o corretor tem a sua carteira de imóveis e as suas respectivas landing pages no sistema para promover cada um deles. Mas **tendo a intenção de aumentar ainda mais as suas vendas, também pode promover as landing pages de parceiros**, assim gerando leads para os imóveis dos mesmos, ao que dividem* as comissões quando as vendas ocorrem.

E da mesma forma que o contrário pode ocorrer, cedendo suas **landing pages e imóveis** (somente para leitura, sem edição) para que os parceiros ajudem a trazer novos leads e a vender muito mais.

* Nota: a Rankim não interfere na negociação entre os corretores, ficando inteiramente por conta dos mesmos a divisão das comissões.



Posição	Código	Nome	Região	Cadastro	Certificados	Pontos
1	000991R1	Carlos Eduardo Fortes Scirea	88034700	15/03/2017	✓ 🏠	7500
2	000232R1	Acacio Cavalcante	13334280	01/06/2016	✓ 🏠	4900
3	001249R1	Paulo Cesar Velloso	88085201	15/05/2017	✓ 🏠	3250
4	001433R1	Mário Stoquetti	02356160	27/06/2017	✓ 🏠	3000
5	000508R1	Antonio Nolasco	04746110	07/09/2016	✓ 🏠	2800
6	001035R1	Leonardo Bordignon	88034600	30/03/2017	✓ 🏠	2700
7	000998R1	Malcon Souza	88075040	18/03/2017	✓ 🏠	2700
8	001078R1	Marcia Correia Fontes	20540006	12/04/2017	✓ 🏠	2700
9	001369R1	Sedryc Rodrigues Barros Laranjeira	21235555	12/06/2017	✓ 🏠	2700
10	001004R1	Laura Dutra	88058476	20/03/2017	✓ 🏠	2700
11	001414R1	ALONSO SERGIO SECUNDINO	06703510	23/06/2017	✓ 🏠	2700
12	000709R1	Vaimir Marques	96015160	16/12/2016	✓ 🏠	2500
13	000855R1	Ghisi	85605070	10/02/2017	✓ 🏠	2500
14	000962R1	Wilson Ferreira Filho	13211693	07/03/2017	✓ 🏠	2400
15	001434R1	Eduardo Gyrao de Paula	88330404	27/06/2017	✓ 🏠	2400
16	001156R1	Esequiel de Oliveira	88136000	02/05/2017	✓ 🏠	2400

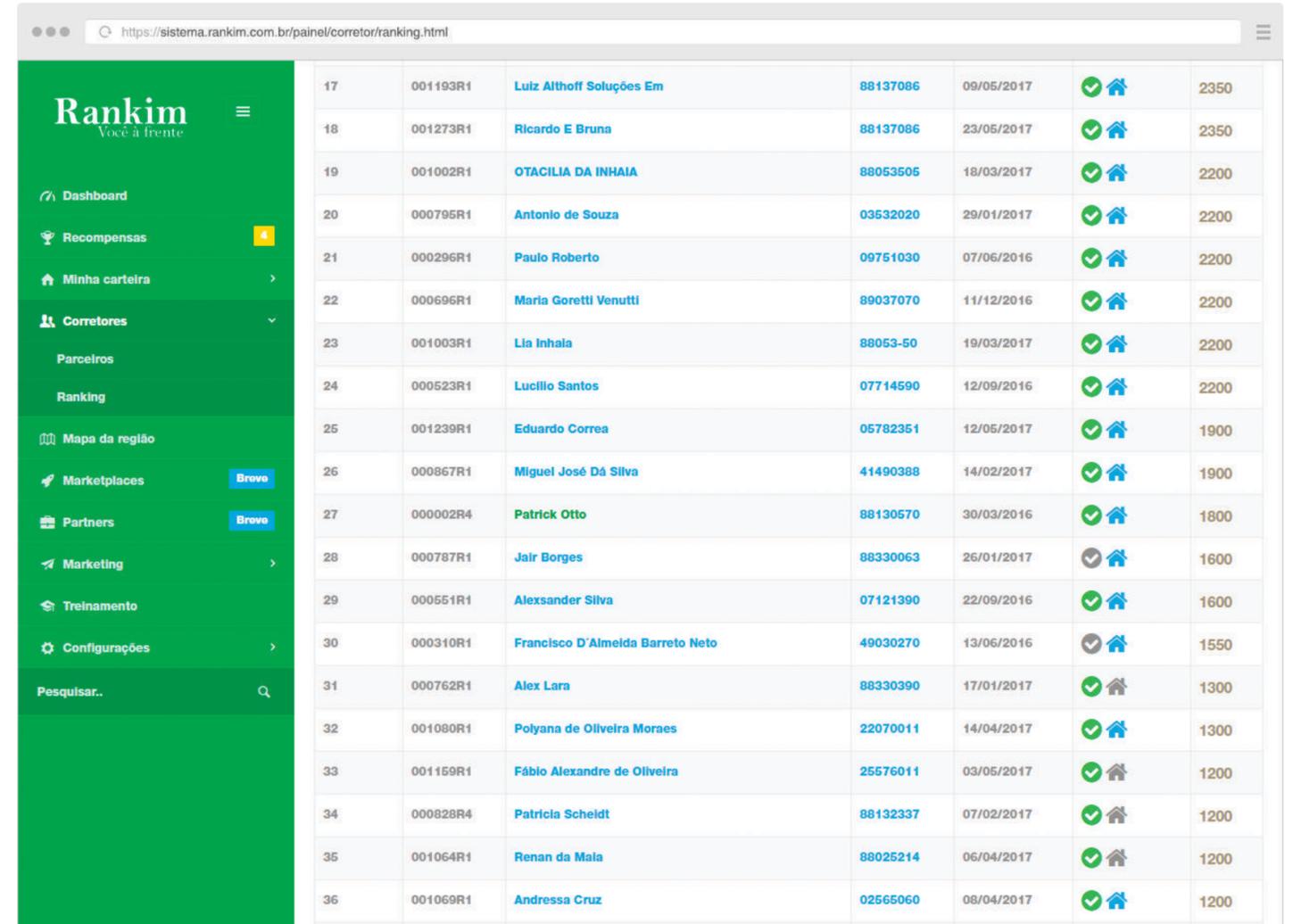
#04. Fazendo parcerias com outros corretores de imóveis

Mas e como fica a passagem de leads entre os parceiros? Exatamente como em um plantão de vendas, que direciona e compartilha os leads entre os parceiros, assim gerando uma **fila de atendimento aos clientes**.

Porém, neste caso é apenas o corretor “dono do lead” que tem autonomia sobre o mesmo (só ele que edita ou distribui seus próprios leads).

Todo o processo de parceria foi planejado para gerar relações ganha-ganha entre os corretores de imóveis que utilizem a **Plataforma Rankim**. Mas para se sair bem nesse ponto é preciso ganhar visibilidade no ranking, isto é, ser um profissional bem sucedido no uso da ferramenta.

Falaremos mais sobre o funcionamento da gamificação adiante.



The screenshot shows a web browser window with the URL <https://sistema.rankim.com.br/painel/corretor/ranking.html>. The interface features a green sidebar on the left with the Rankim logo and a menu with items: Dashboard, Recompensas (with a yellow notification badge), Minha carteira, Corretores (with a dropdown arrow), Parceiros, Ranking, Mapa da região, Marketplaces (with a 'Browse' button), Partners (with a 'Browse' button), Marketing (with a dropdown arrow), Treinamento, and Configurações (with a dropdown arrow). At the bottom of the sidebar is a search bar labeled 'Pesquisar..'. The main content area displays a table with 10 columns: rank, ID, name, phone number, date, status icons (checkmark and house), and score. The table lists 10 brokers with their respective scores and dates.

Rank	ID	Nome	Telefone	Data	Status	Pontuação
17	001193R1	Luiz Althoff Soluções Em	88137086	09/05/2017	✓ 🏠	2350
18	001273R1	Ricardo E Bruna	88137086	23/05/2017	✓ 🏠	2350
19	001002R1	OTACILIA DA INHAIA	88053505	18/03/2017	✓ 🏠	2200
20	000795R1	Antonio de Souza	03532020	29/01/2017	✓ 🏠	2200
21	000296R1	Paulo Roberto	09751030	07/06/2016	✓ 🏠	2200
22	000696R1	Maria Goretti Venutti	89037070	11/12/2016	✓ 🏠	2200
23	001003R1	Lia Inhaia	88053-50	19/03/2017	✓ 🏠	2200
24	000523R1	Lucílio Santos	07714590	12/09/2016	✓ 🏠	2200
25	001239R1	Eduardo Correa	05782351	12/05/2017	✓ 🏠	1900
26	000867R1	Miguel José Dá Silva	41490388	14/02/2017	✓ 🏠	1900
27	000002R4	Patrick Otto	88130570	30/03/2016	✓ 🏠	1800
28	000787R1	Jair Borges	88330063	26/01/2017	✓ 🏠	1600
29	000551R1	Alexsander Silva	07121390	22/09/2016	✓ 🏠	1600
30	000310R1	Francisco D'Almeida Barreto Neto	49030270	13/06/2016	✓ 🏠	1550
31	000762R1	Alex Lara	88330390	17/01/2017	✓ 🏠	1300
32	001080R1	Polyana de Oliveira Moraes	22070011	14/04/2017	✓ 🏠	1300
33	001159R1	Fábio Alexandre de Oliveira	25576011	03/05/2017	✓ 🏠	1200
34	000828R4	Patricia Scheidt	88132337	07/02/2017	✓ 🏠	1200
35	001064R1	Renan da Mala	88025214	06/04/2017	✓ 🏠	1200
36	001069R1	Andressa Cruz	02565060	08/04/2017	✓ 🏠	1200

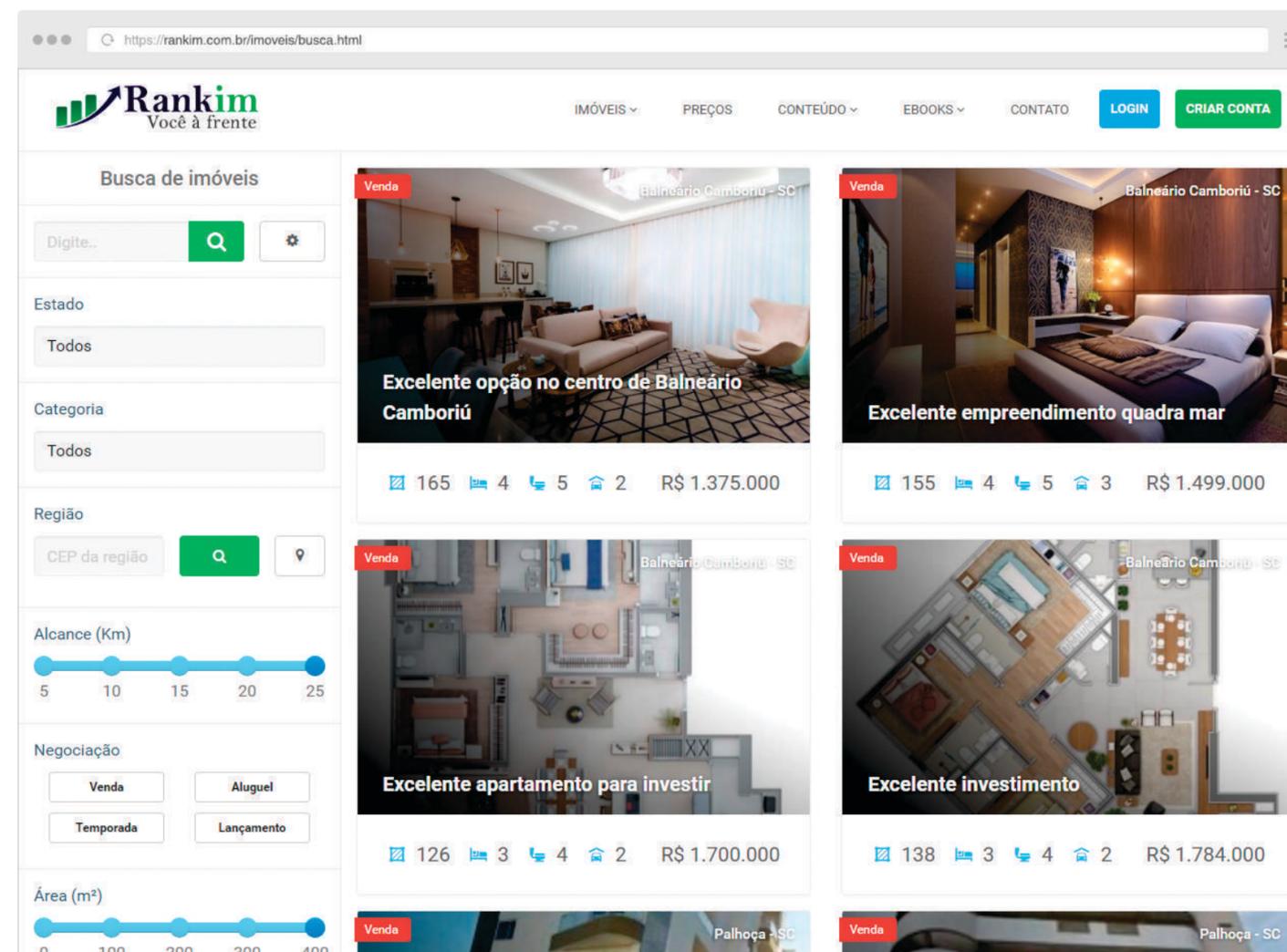
#05. Promovendo seus imóveis no mapa imobiliário

Mapeamento digital de regiões e imóveis: mais um recurso inovador da Plataforma Rankim!

Basicamente é como o Google Maps do mercado imobiliário. Mas a grande sacada é que, quando um usuário pesquisa por imóveis no portal da Rankim (o que inclui toda a rede integrada de sites e portais parceiros), ele se depara com resultados de pesquisa cujos imóveis e seus respectivos corretores estão indexados ao mapa imobiliário, de maneira que se possa encontrar resultados relacionados.

E ainda, **é possível fazer buscas por imóveis utilizando uma série de filtros que o portal disponibiliza**. Por exemplo, dá até para pesquisar diretamente por algum CEP que se conheça, de modo que todos os imóveis disponíveis naquela rua/região apareçam como oportunidades de negócio.

Não é uma mão na roda para os compradores? E **a melhor parte é que toda essa facilidade só faz crescer o número de leads gerados diariamente através do portal!**

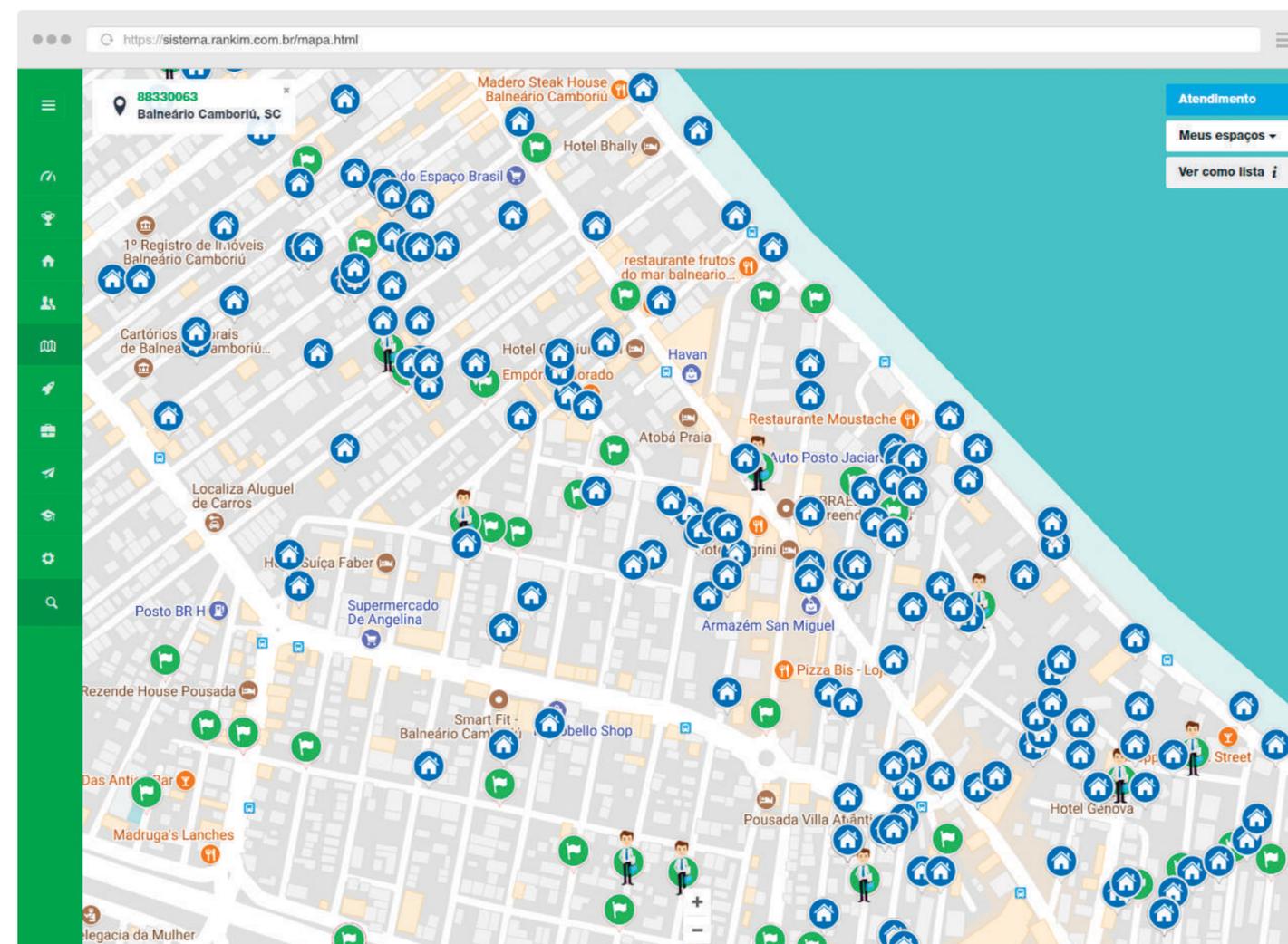


#05. Promovendo seus imóveis no mapa imobiliário

Já para o corretor de imóveis utilizando a Plataforma Rankim, a grande sacada é manter a sua carteira de imóveis sempre atualizada, não esquecendo de incluir o CEP, que é um dado essencial para mapear os imóveis no sistema.

Além disso, o mapa imobiliário ajuda o corretor a ter um maior conhecimento sobre a sua região de atuação, incluindo informações sobre a disponibilidade de imóveis, a concorrência local e o comportamento digital dos consumidores.

Reduzir custos com locomoção ao captar imóveis sem sair de casa. Aumentar as indicações de clientes ao se tornar referência na região. Multiplicar a captação geral de imóveis e leads. Estes são alguns dos benefícios para o corretor de imóveis que utiliza o mapeamento digital de regiões e imóveis da Plataforma Rankim.

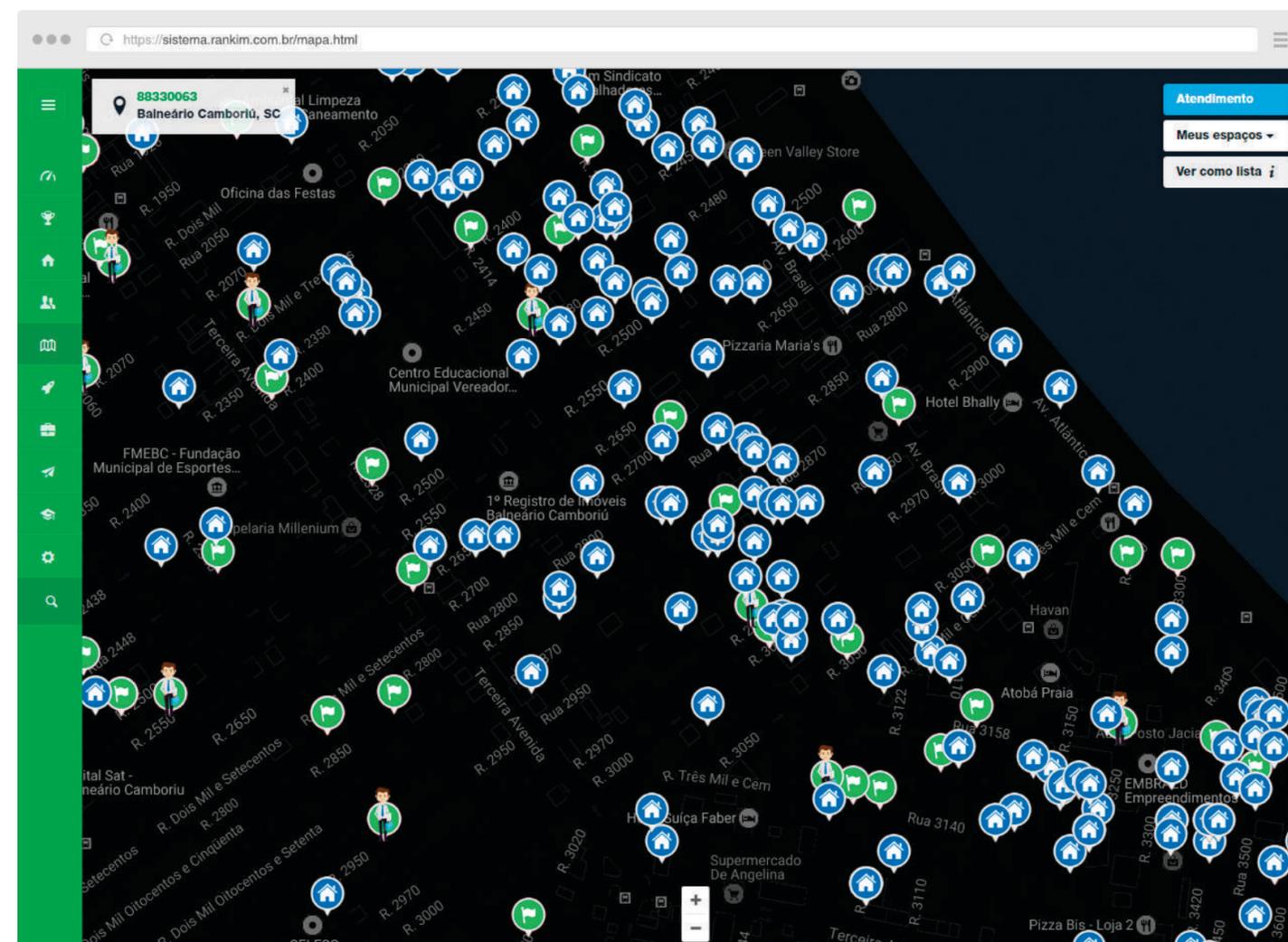


“Reduzir custos com locomoção ao captar imóveis sem sair de casa. Aumentar as indicações de clientes ao se tornar referência na região. Multiplicar a captação geral de imóveis e leads. Estes são alguns benefícios para o corretor que utiliza o mapeamento digital de regiões e imóveis da Plataforma Rankim.”

#05. Promovendo seus imóveis no mapa imobiliário

É para o corretor de imóveis que concentra o seu trabalho em uma determinada região, quanto mais ele atua, mais chances tem **de ser visto no mapa**. Conseqüentemente, quanto mais visto no mapa, mais oportunidades recebe.

O processo de gamificação da Plataforma Rankim também ajuda nesse ponto, visto que é preciso cumprir alguns desafios e ganhar certas recompensas para aumentar ainda mais a visibilidade no mapa imobiliário.

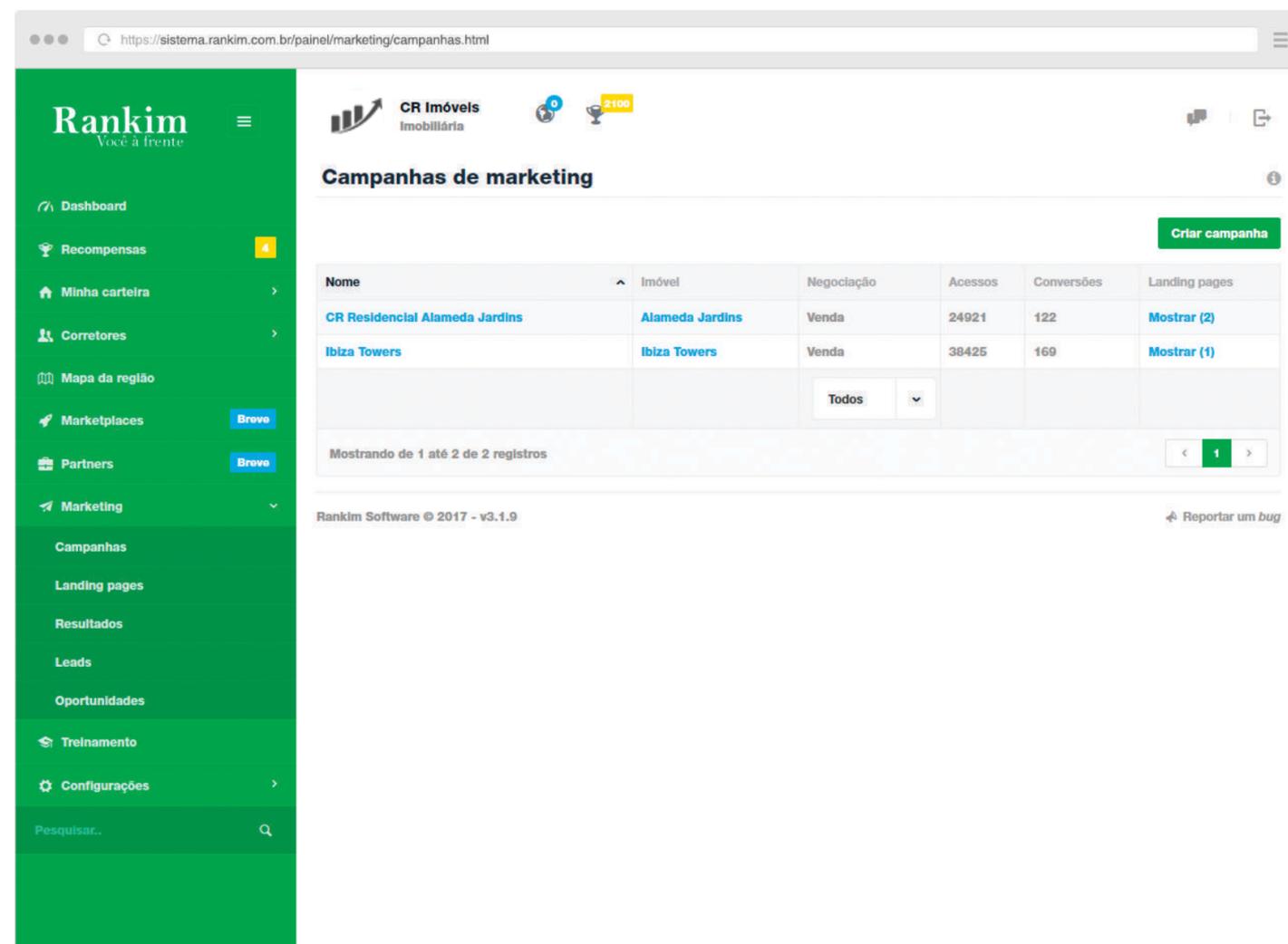


#06. Criando campanhas instantâneas de marketing

Foi-se o tempo em que era preciso investir rios de dinheiro em mídia tradicional para impactar e se relacionar com os clientes potenciais no mercado imobiliário. Hoje em dia, com o marketing digital tudo ficou mais acessível, consistente e replicável.

E o coração do marketing digital imobiliário certamente que é o e-mail. **Enviar campanhas personalizadas para os leads, com as informações e promoções exatamente como eles procuram, definitivamente é uma estratégia muito poderosa.**

E para você não perder a oportunidade de “falar ao pé do ouvido” de seus clientes, a Plataforma Rankim conta com um eficaz módulo de e-mail marketing.



The screenshot shows the Rankim marketing dashboard. The left sidebar contains navigation options: Dashboard, Recompensas (4), Minha carteira, Corretores, Mapa da região, Marketplaces (Breve), Partners (Breve), Marketing (expanded), Campanhas, Landing pages, Resultados, Leads, Oportunidades, Treinamento, Configurações, and a search bar. The main content area is titled 'Campanhas de marketing' and features a table with columns: Nome, Imóvel, Negociação, Acessos, Conversões, and Landing pages. Two campaigns are listed: 'CR Residencial Alameda Jardins' and 'Ibiza Towers'. A 'Criar campanha' button is in the top right. The footer includes 'Rankim Software © 2017 - v3.1.9' and a 'Reportar um bug' link.

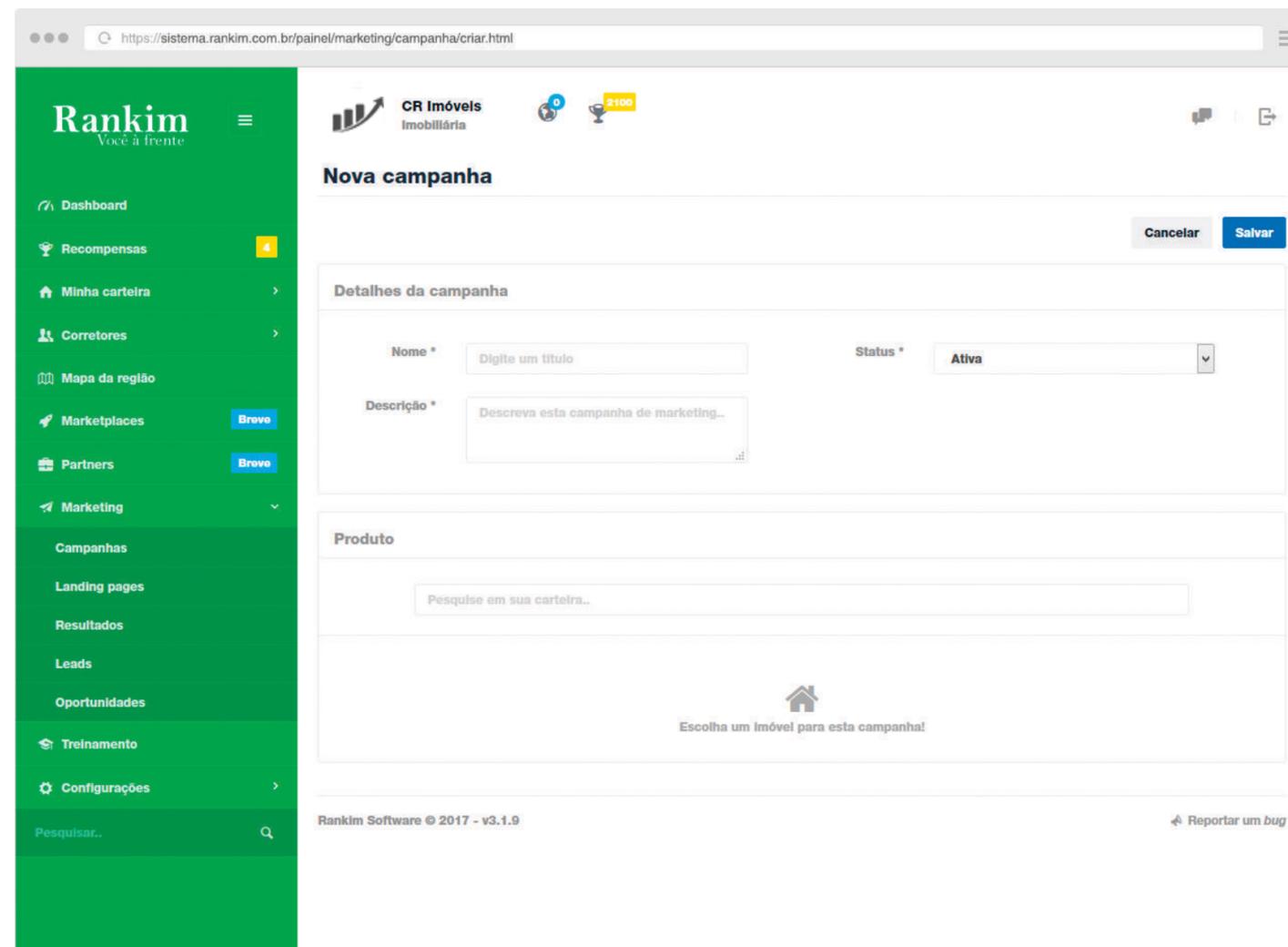
Nome	Imóvel	Negociação	Acessos	Conversões	Landing pages
CR Residencial Alameda Jardins	Alameda Jardins	Venda	24921	122	Mostrar (2)
Ibiza Towers	Ibiza Towers	Venda	38425	169	Mostrar (1)

#06. Criando campanhas instantâneas de marketing

Crie e gerencie campanhas instantaneamente. Promova seus imóveis e landing pages para todos os leads da sua base. Construa relacionamento duradouro com cada cliente potencial.

A grande vantagem das campanhas de e-mail marketing é que elas possibilitam transformar leads imobiliários em clientes efetivos com custos bem menores que nas mídias tradicionais, e podendo trazer até o triplo de resultados com os mesmos investimentos.

Ou seja, campanhas atrativas enviadas periodicamente, contendo ofertas irresistíveis e mensagens personalizadas, e estabelecendo um canal de comunicação aberto com os clientes: estas, sem dúvidas, são o caminho do sucesso para vender mais imóveis!



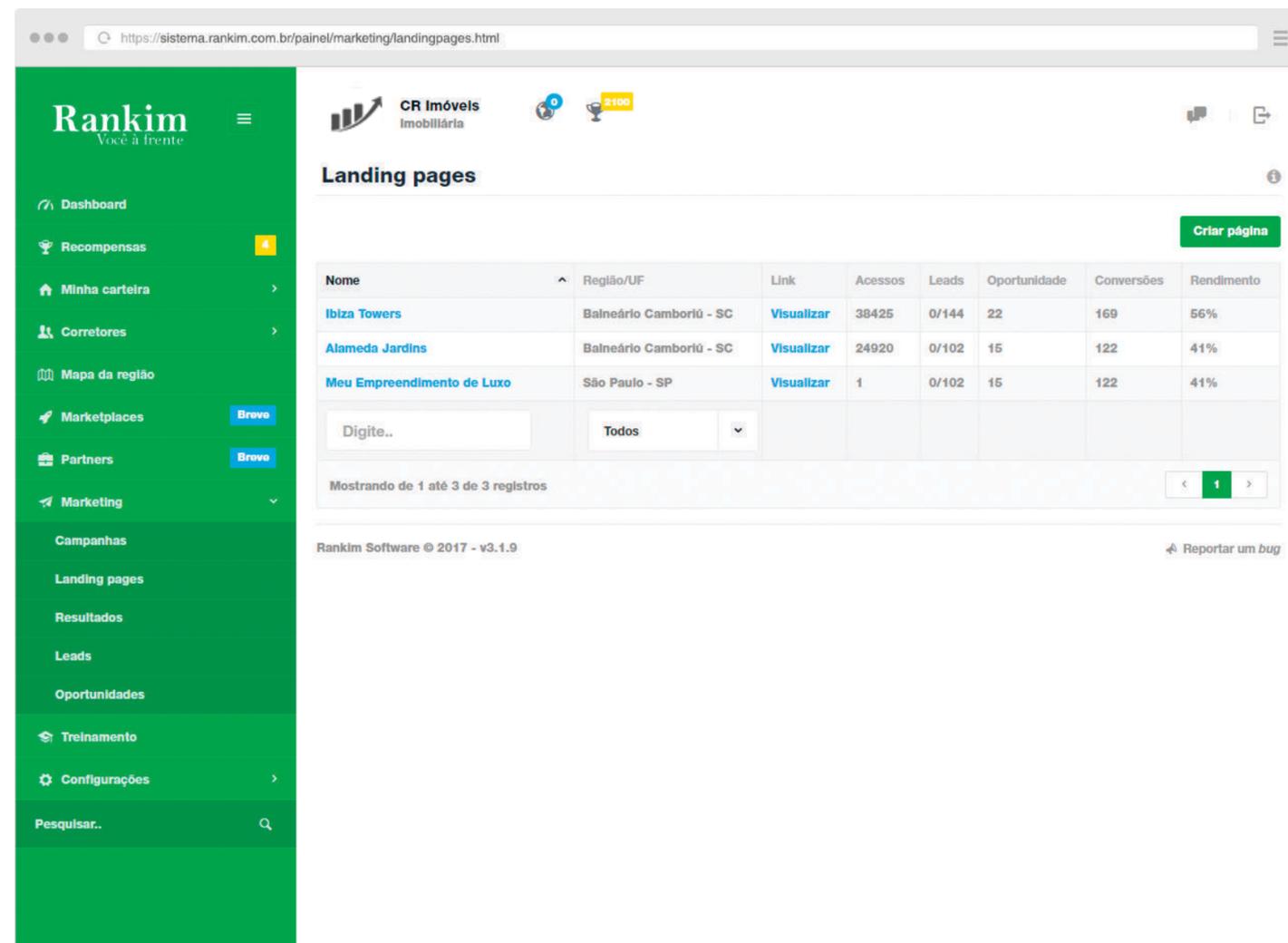
The screenshot shows the Rankim system interface for creating a new marketing campaign. The page title is "Nova campanha" and the URL is "https://sistema.rankim.com.br/painel/marketing/campanha/criar.html". The interface includes a sidebar menu with options like Dashboard, Recompensas, Minha carteira, Corretores, Mapa da região, Marketplaces, Partners, Marketing, Campanhas, Landing pages, Resultados, Leads, Oportunidades, Treinamento, and Configurações. The main content area has a "Cancelar" and "Salvar" button at the top right. Below that, there's a "Detalhes da campanha" section with fields for "Nome" (with a placeholder "Digite um título"), "Status" (set to "Ativa"), and "Descrição" (with a placeholder "Descreva esta campanha de marketing.."). There's also a "Produto" section with a search bar "Pesquise em sua carteira..". At the bottom, there's a message "Escolha um imóvel para esta campanha!" with a house icon. The footer shows "Rankim Software © 2017 - v3.1.9" and a "Reportar um bug" link.

#07. Criando landing pages exclusivas para seus imóveis

Quando se trata de geração e nutrição de leads no contexto de uma plataforma imobiliária, **só uma coisa realmente importa: a conversão!**

Isto é, fazer o usuário que visita a página do seu imóvel (seja ele um visitante novo ou recorrente) confirmar o seu interesse no mesmo – e ele faz isso ao deixar seus dados de contato em troca de acessar mais informações sobre o imóvel (tais como localização, preço, condições de pagamento etc.).

Mas essa troca só efetivamente acontece quando o usuário percebe valor na oferta em questão, e **é aí que entra a importância de uma robusta plataforma imobiliária para criação e gerenciamento de landing pages** – exatamente o que lhe oferece a Plataforma Rankim.



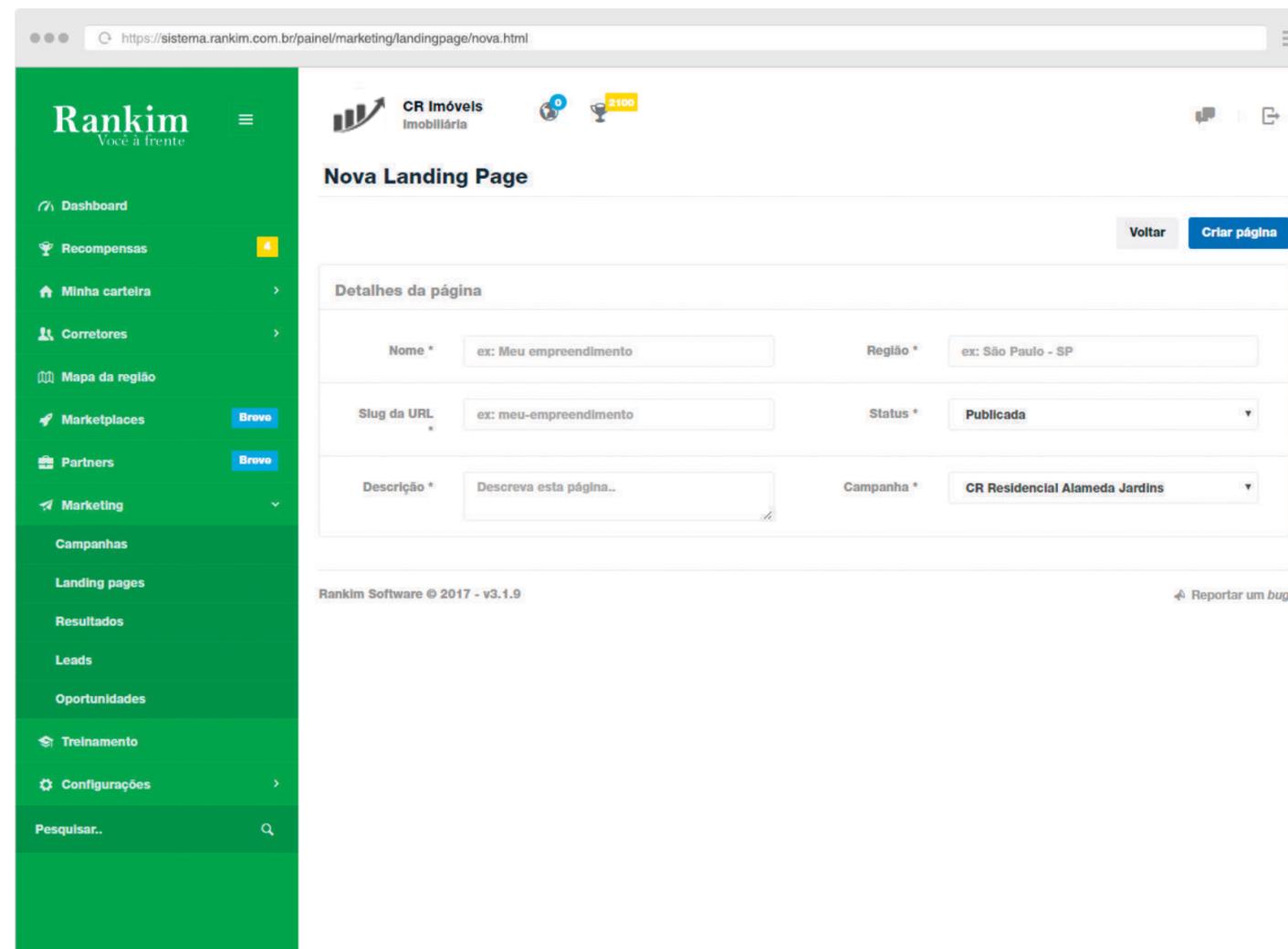
Nome	Região/UF	Link	Acessos	Leads	Oportunidade	Conversões	Rendimento
Ibiza Towers	Balneário Camboriú - SC	Visualizar	38425	0/144	22	169	56%
Alameda Jardins	Balneário Camboriú - SC	Visualizar	24920	0/102	15	122	41%
Meu Empreendimento de Luxo	São Paulo - SP	Visualizar	1	0/102	15	122	41%

#07. Criando landing pages exclusivas para seus imóveis

Crie e gerencie landing pages incríveis de maneira intuitiva e com extrema facilidade. Apresente as vantagens e benefícios do empreendimento. Destaque fotos e vídeos em alta resolução. Mostre todos os diferenciais que o imóvel oferece. Marque a localização no mapa. Capture as informações essenciais dos clientes para entrar em contato e negociar a venda.

O grande diferencial das landing pages da Plataforma Rankim é que elas são estruturadas para gerar uma experiência inicial de compra fantástica aos seus clientes potenciais! Arquitetura flexível, design personalizável, suporte multimídia, formulário simplificado. Tudo planejado para ser impactante, persuasivo e objetivo.

E no final das contas **o corretor de imóveis encontra exatamente o que procura: alta taxa de conversão a um custo extremamente baixo!** Ou seja, mais leads, oportunidades e clientes, e menos investimento de tempo, esforço e dinheiro para fechar negócios.



The screenshot displays the Rankim dashboard interface for creating a new landing page. The left sidebar contains a navigation menu with options like Dashboard, Recompensas, Minha carteira, Corretores, Mapa da região, Marketplaces, Partners, Marketing, Campanhas, Landing pages, Resultados, Leads, Oportunidades, Treinamento, Configurações, and a search bar. The main content area is titled 'Nova Landing Page' and includes a 'Voltar' button and a 'Criar página' button. Below this is a 'Detalhes da página' section with the following fields:

Nome *	ex: Meu empreendimento	Região *	ex: São Paulo - SP	
Slug da URL *	ex: meu-empreendimento	Status *	Publicada	
Descrição *	Descreva esta página..		Campanha *	CR Residencial Alameda Jardins

At the bottom of the form, it shows 'Rankim Software © 2017 - v3.1.9' and a 'Reportar um bug' link.

"O grande diferencial das landing pages da Plataforma Rankim é que elas são estruturadas para gerar uma experiência inicial de compra fantástica aos seus clientes potenciais! Tudo planejado para ser impactante, persuasivo e objetivo."

ESSEGE

ATENDIMENTO EMPREENDIMENTO IMAGENS DIFERENCIAIS LOCALIZAÇÃO

COSTA INSOLARATTA

Seja bem vindo à sua maneira Insolaratta de viver.

Compartilhar

Receba por e-mail

Tabela de preços desta oferta

Receber com Facebook

Receber com Google

Ou preencha

Nome

Email

(dd) Whatsapp

Site Seguro
Fornecido por Google

SABER MAIS

Você receberá uma breve ligação antes de enviarmos os nossos melhores preços por e-mail.

Será um prazer falar com você!

Estamos Online

LIVING

ATENDIMENTO EMPREENDIMENTO IMAGENS DIFERENCIAIS LOCALIZAÇÃO

LIVING WISH LAPA

Venda de aptos de 55 a 81 m², 2 ou 3 dorms e 2 vagas.

Compartilhar

Receba por e-mail

Tabela de preços desta oferta

Receber com Facebook

Receber com Google

Ou preencha

Nome

Email

(dd) Whatsapp

Site Seguro
Fornecido por Google

SABER MAIS

Você receberá uma breve ligação antes de enviarmos os nossos melhores preços por e-mail.

Será um prazer falar com você!

Estamos Online

Brookfield Incorporações

ATENDIMENTO EMPREENDIMENTO IMAGENS DIFERENCIAIS LOCALIZAÇÃO

RESIDENCIAL VANGUARDA

Venda de apto na Vila Anastácio - SP com 157m² e 3 suítes.

Compartilhar

Receba por e-mail

Tabela de preços desta oferta

Receber com Facebook

Receber com Google

Ou preencha

Nome

Email

(dd) Whatsapp

Site Seguro
Fornecido por Google

SABER MAIS

Você receberá uma breve ligação antes de enviarmos os nossos melhores preços por e-mail.

Será um prazer falar com você!

Estamos Online

TV IMÓVEL

ATENDIMENTO EMPREENDIMENTO IMAGENS DIFERENCIAIS LOCALIZAÇÃO

APARTAMENTO PARA VENDA

North Shore, Centro de Balneário Camboriu - SC

Compartilhar

Receba por e-mail

Tabela de preços desta oferta

Receber com Facebook

Receber com Google

Ou preencha

Nome

Email

(dd) Whatsapp

Site Seguro
Fornecido por Google

SABER MAIS

Você receberá uma breve ligação antes de enviarmos os nossos melhores preços por e-mail.

Será um prazer falar com você!

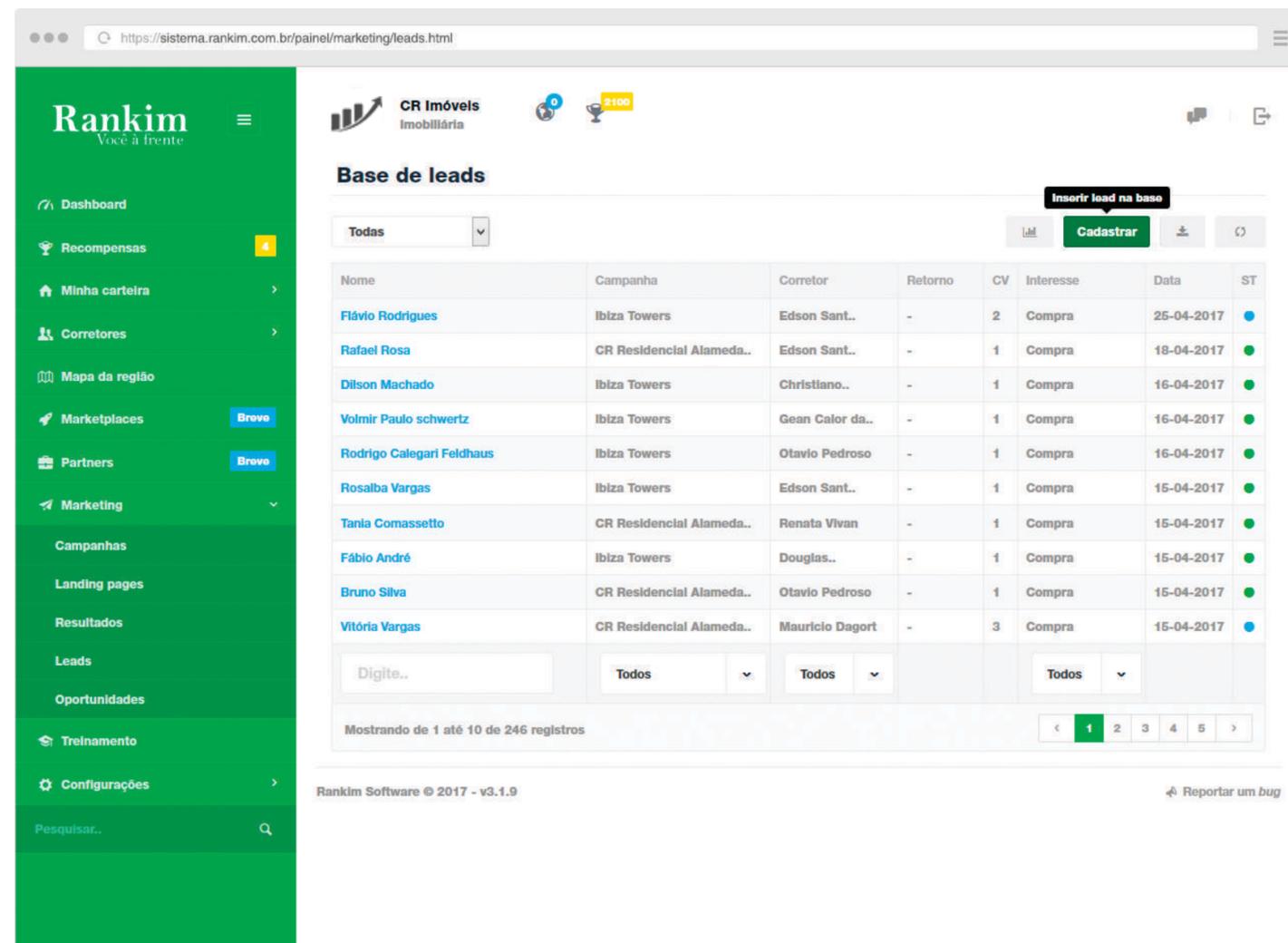
Estamos Online

#08. Gerando leads e oportunidades reais de negócio

Uma das maiores reclamações dos corretores que utilizam as plataformas imobiliárias mais comuns do mercado é referente à quantidade de “lixo” que recebem no lugar de leads legítimos. Ou seja, leads sem a real intenção de comprar um imóvel, ou mesmo sem a capacidade de comprar.

Bastante frustrante, não?

E por isso que a **Plataforma Rankim vai completamente na contramão desse mercado: nosso foco é gerar um grande volume de leads qualificados para os corretores à frente que utilizam o nosso sistema. Os chamados “leads quentes”, o que na prática significa leads que: realmente precisam adquirir um imóvel; são adequados às soluções ofertadas; possuem o orçamento necessário para aquisição; têm autoridade para decidir a compra; e, sobretudo, estão no momento certo da compra.**



The screenshot displays the Rankim system interface for managing leads. The left sidebar contains navigation options: Dashboard, Recompensas (4), Minha carteira, Corretores, Mapa da região, Marketplaces (Breve), Partners (Breve), Marketing (expanded), Campanhas, Landing pages, Resultados, Leads, Oportunidades, Treinamento, Configurações, and a search bar. The main content area shows the 'Base de leads' section with a table of lead records. The table has columns: Nome, Campanha, Corretor, Retorno, CV, Interesse, Data, and ST. The records listed are:

Nome	Campanha	Corretor	Retorno	CV	Interesse	Data	ST
Flávio Rodrigues	Ibiza Towers	Edson Sant..	-	2	Compra	25-04-2017	●
Rafael Rosa	CR Residencial Alameda..	Edson Sant..	-	1	Compra	18-04-2017	●
Dilson Machado	Ibiza Towers	Christiano..	-	1	Compra	16-04-2017	●
Volmir Paulo schwertz	Ibiza Towers	Gean Calor da..	-	1	Compra	16-04-2017	●
Rodrigo Calegari Feldhaus	Ibiza Towers	Otávio Pedroso	-	1	Compra	16-04-2017	●
Rosalba Vargas	Ibiza Towers	Edson Sant..	-	1	Compra	15-04-2017	●
Tania Comassetto	CR Residencial Alameda..	Renata Vivan	-	1	Compra	15-04-2017	●
Fábio André	Ibiza Towers	Douglas..	-	1	Compra	15-04-2017	●
Bruno Silva	CR Residencial Alameda..	Otávio Pedroso	-	1	Compra	15-04-2017	●
Vitória Vargas	CR Residencial Alameda..	Maurício Dagort	-	3	Compra	15-04-2017	●

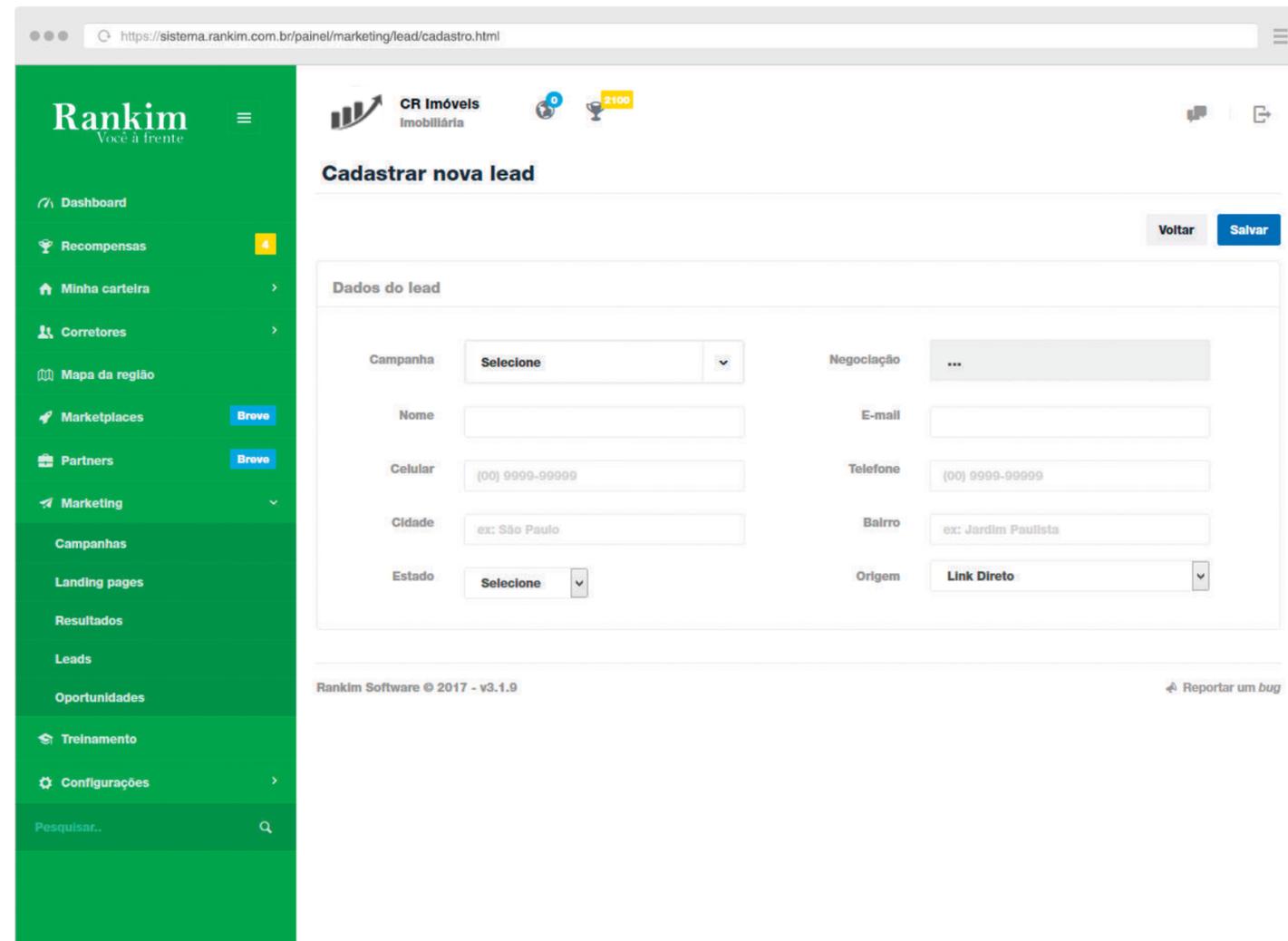
Below the table, there is a search input field labeled 'Digite..', dropdown menus for 'Todos', and a pagination control showing 'Mostrando de 1 até 10 de 246 registros' with page numbers 1, 2, 3, 4, 5. The footer includes 'Rankim Software © 2017 - v3.1.9' and a 'Reportar um bug' link.

#08. Gerando leads e oportunidades reais de negócio

Seja para cadastrar novos leads na base ou mesmo para editar informações de leads já existentes, a Plataforma Rankim consegue tornar essa tarefa em algo extremamente fácil, rápido e até divertido.

Por exemplo, além das informações básicas de contato, os leads e oportunidades também podem conter detalhes como perfil de redes sociais/aplicativos (Facebook, LinkedIn, Google, Skype e Whatsapp), tipo de interesse imobiliário (compra, venda, aluguel e temporada), qualidade do perfil como cliente potencial (de uma a cinco estrelas), corretores que os atendem ("dono" do lead e seus parceiros), agendamento de follow-up, registro de chamadas e histórico de contatos.

Convenhamos, é praticamente um **mini CRM embutido**, de modo que você possa gerenciar todos os seus potenciais clientes com muita riqueza de informações, agilidade nas decisões e eficácia nos resultados.



The screenshot displays the Rankim web application interface for registering a new lead. The page title is "Cadastrar nova lead" and the URL is "https://sistema.rankim.com.br/painel/marketing/lead/cadastro.html". The interface features a green sidebar with navigation options: Dashboard, Recompensas (4), Minha carteira, Corretores, Mapa da região, Marketplaces (Breve), Partners (Breve), Marketing, Campanhas, Landing pages, Resultados, Leads, Oportunidades, Treinamento, Configurações, and a search bar. The main content area contains a form titled "Dados do lead" with the following fields: Campanha (dropdown menu), Nome (text input), Celular (text input with mask (00) 9999-9999), Cidade (text input with example ex: São Paulo), Estado (dropdown menu), Negociação (dropdown menu), E-mail (text input), Telefone (text input with mask (00) 9999-9999), Bairro (text input with example ex: Jardim Paulista), and Origem (dropdown menu with "Link Direto" selected). The form includes "Voltar" and "Salvar" buttons. At the bottom, it shows "Rankim Software © 2017 - v3.1.9" and a "Reportar um bug" link.

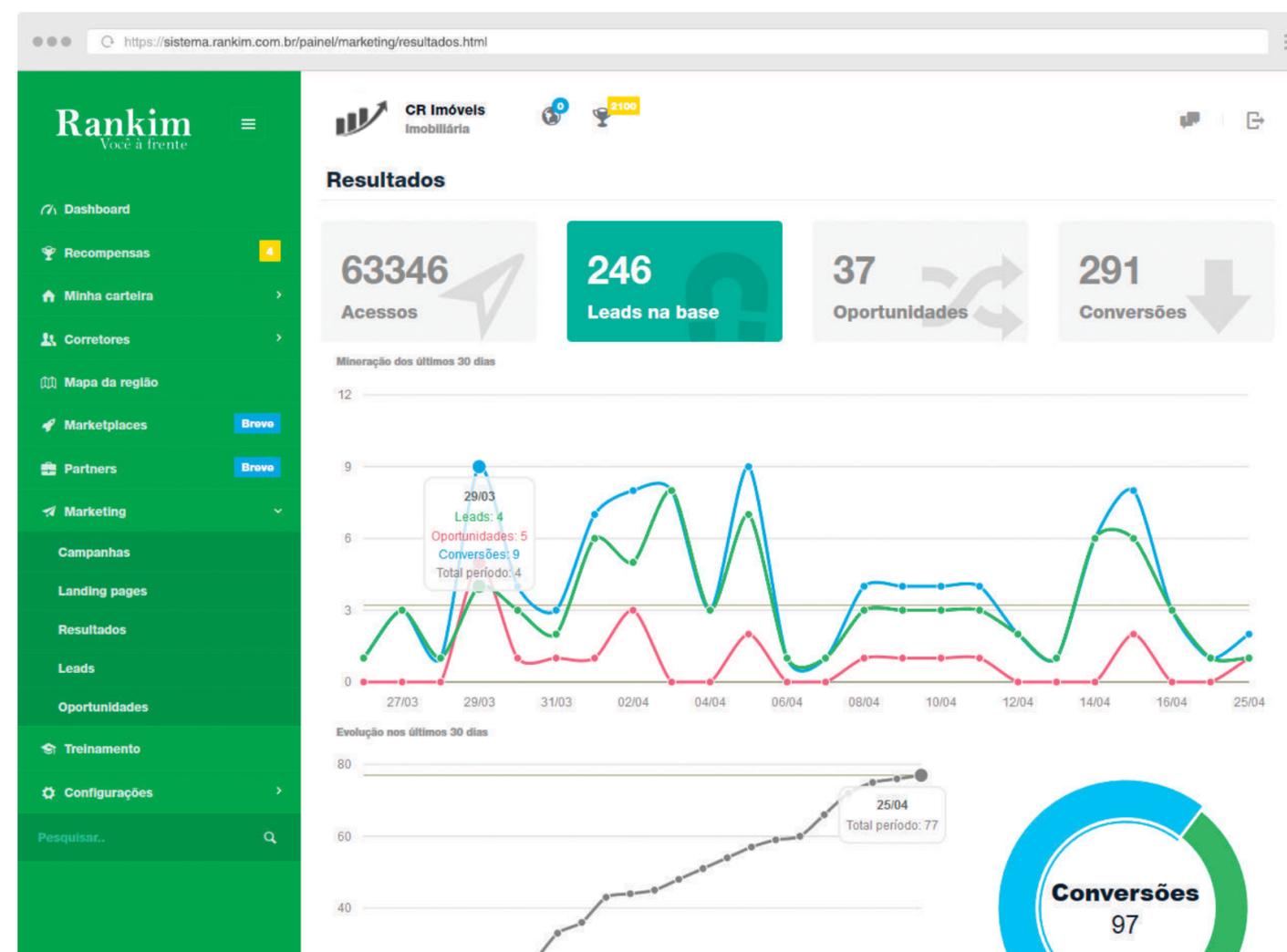
#09. Analisando e otimizando seus resultados

“Aquilo que não se pode medir, não se pode melhorar” – já diz a máxima da administração. E quando se trata de leads imobiliários, também não se pode fugir à regra. Afinal, sem saber o que está dando certo, como saber o que melhorar ou mesmo onde continuar investindo?

Uma das maiores vantagens do marketing digital imobiliário é a sua capacidade de mensurar quaisquer dados com precisão cirúrgica e em tempo real.

Quantos visitantes acessam as páginas dos imóveis e suas respectivas landing pages? Destes, quantos efetivamente se convertem em leads na base? E destes ainda, quantos realmente são oportunidades de negócio? E, no final das contas, quantos realizam uma transação imobiliária em vias de fato?

Pode parecer simples a princípio, mas **mensurar todos esses dados e informações exige uma plataforma imobiliária dinâmica e robusta** – e é aí que a Plataforma Rankim mais uma vez mostra o seu valor.



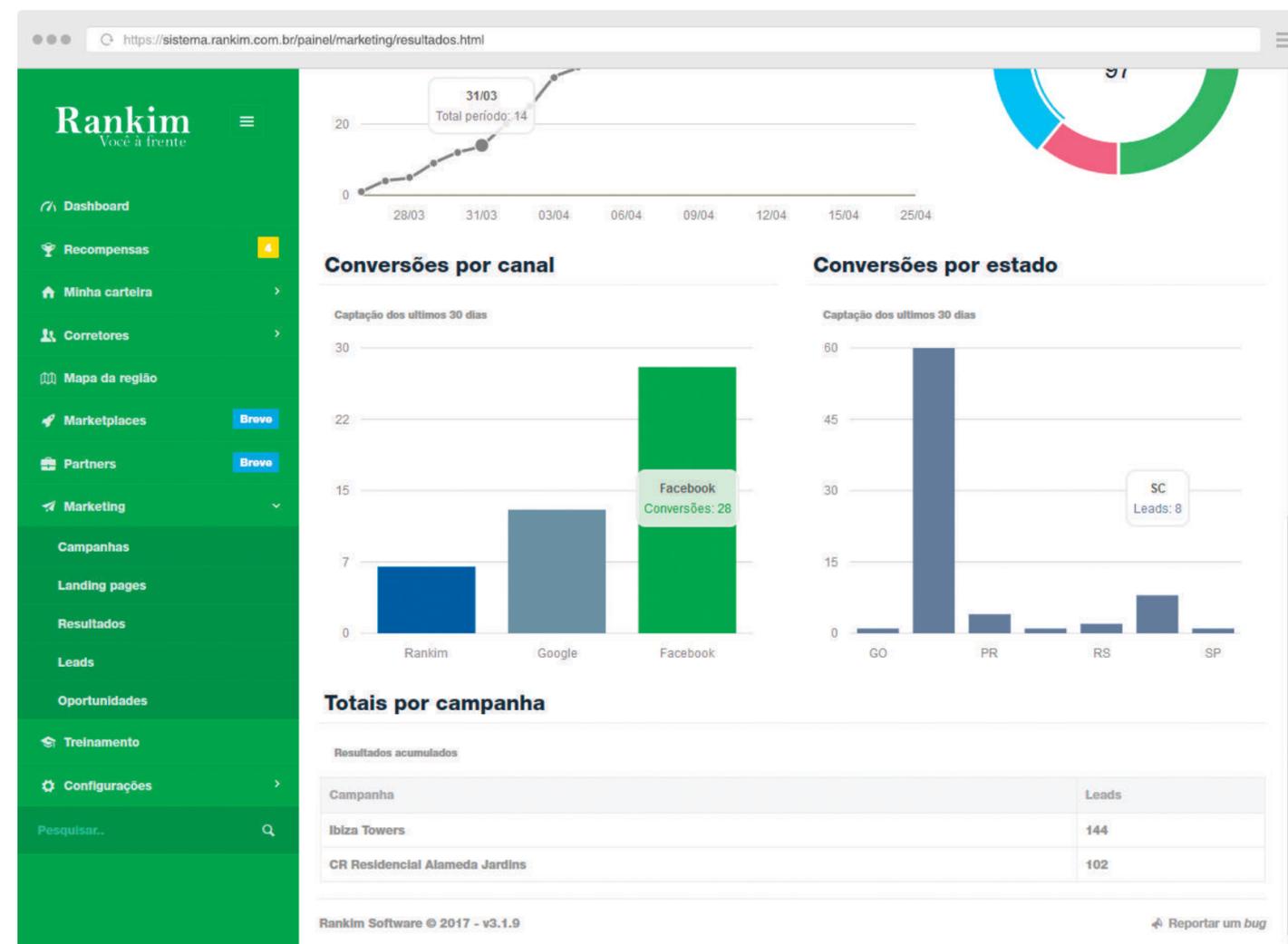
#09. Analisando e otimizando seus resultados

Ok, os nossos engenheiros de software admitem: a Plataforma Rankim é muito abusada! Por que ela não se contenta em “apenas” medir todas as conversões imobiliárias precisamente e em tempo real, inclusive com a evolução histórica ao longo dos dias. Mas ela também precisa exibir todo o seu **poder de identificação das fontes de tráfego e conversões, ou seja, por canal, por geolocalização e por campanha.** Incrível, não?

E a melhor parte é que todo esse poder de análise da Plataforma Rankim permite mostrar os verdadeiros resultados do marketing digital imobiliário. Ou seja, **com informações objetivas e automatizadas você só analisa o que é relevante, sem perder tempo com relatórios inúteis.**

E além disso, ao descobrir quais canais geram mais conversões, quais estados trazem mais tráfego e quais campanhas dão mais resultados, você estrategicamente pode retroalimentar o processo, mantendo ou redirecionando os investimentos de modo correto.

É controle total para o seu processo de marketing digital imobiliário!

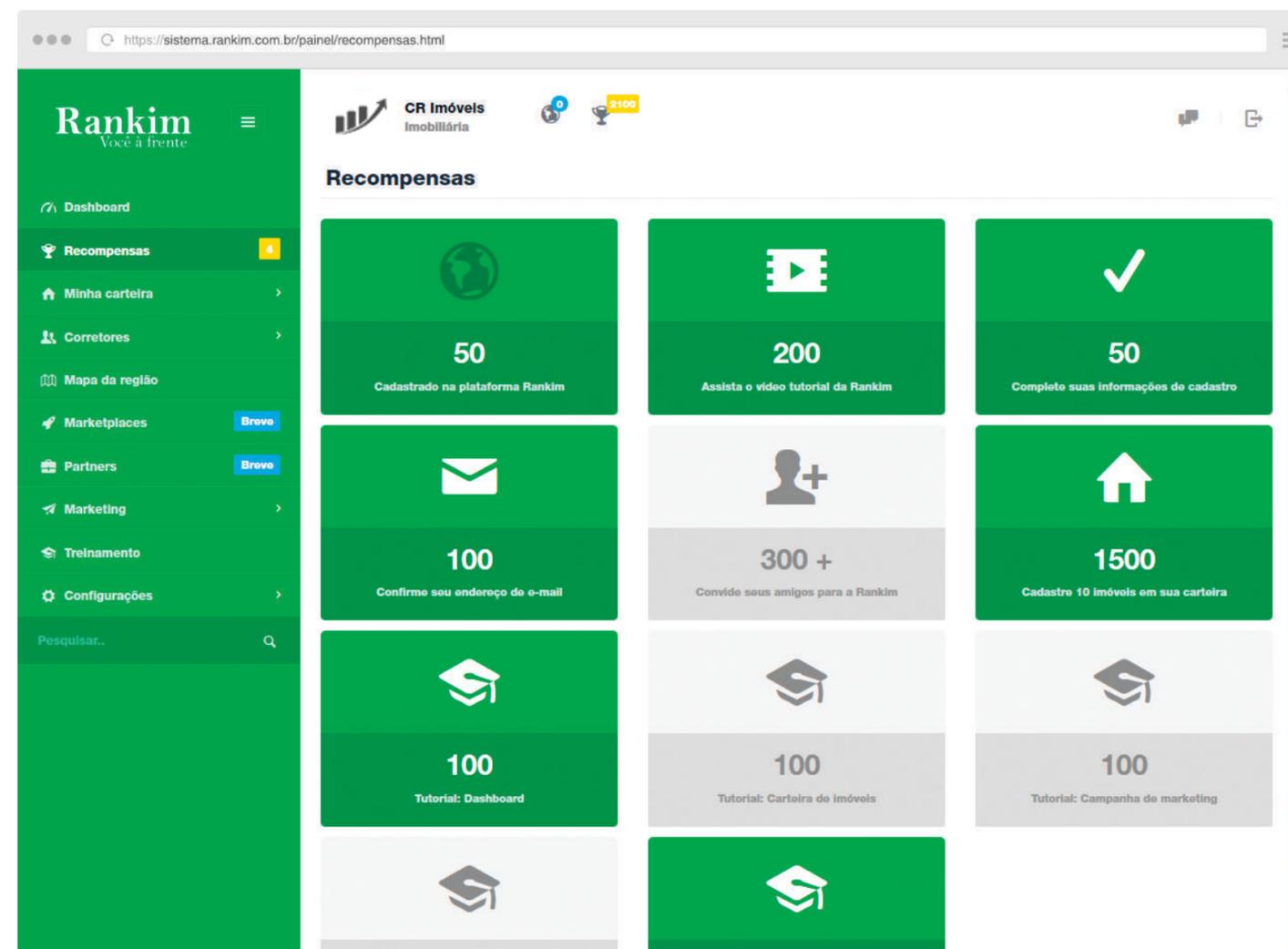


#10. ganhando recompensas com gamificação

É o suprassumo para todos os usuários de um software imobiliário, que é **a cereja do bolo da Plataforma Rankim: a gamificação!** Ou seja, é uma maneira de tornar a tecnologia mais atraente, divertida e, conseqüentemente, mais fácil de usar.

Acreditamos que os profissionais do mercado imobiliário trabalham muito melhor quando estão mais motivados. Por isso, criamos todo um **sistema de recompensas que facilita o aprendizado e uso da ferramenta, gera competitividade entre os corretores e, talvez o mais empolgante, efetivamente recompensa o desempenho daqueles que cumprem as ações e desafios propostos!**

E os benefícios? A moeda de troca da Plataforma Rankim são os chamados "Golds", estes que podem ser acumulados e trocados por pacotes gratuitos de leads qualificados no sistema, acesso e/ou descontos em alguns módulos da plataforma, destaques no portal da Rankim com milhares de acessos, participação em sorteios e premiações físicas realizados pela Rankim (incluindo viagens, convite para eventos e bate papo com o CEO da Rankim), e muito mais!



**"Você é um Corretor de Imóveis à frente?
Então venha para a Rankim!"**

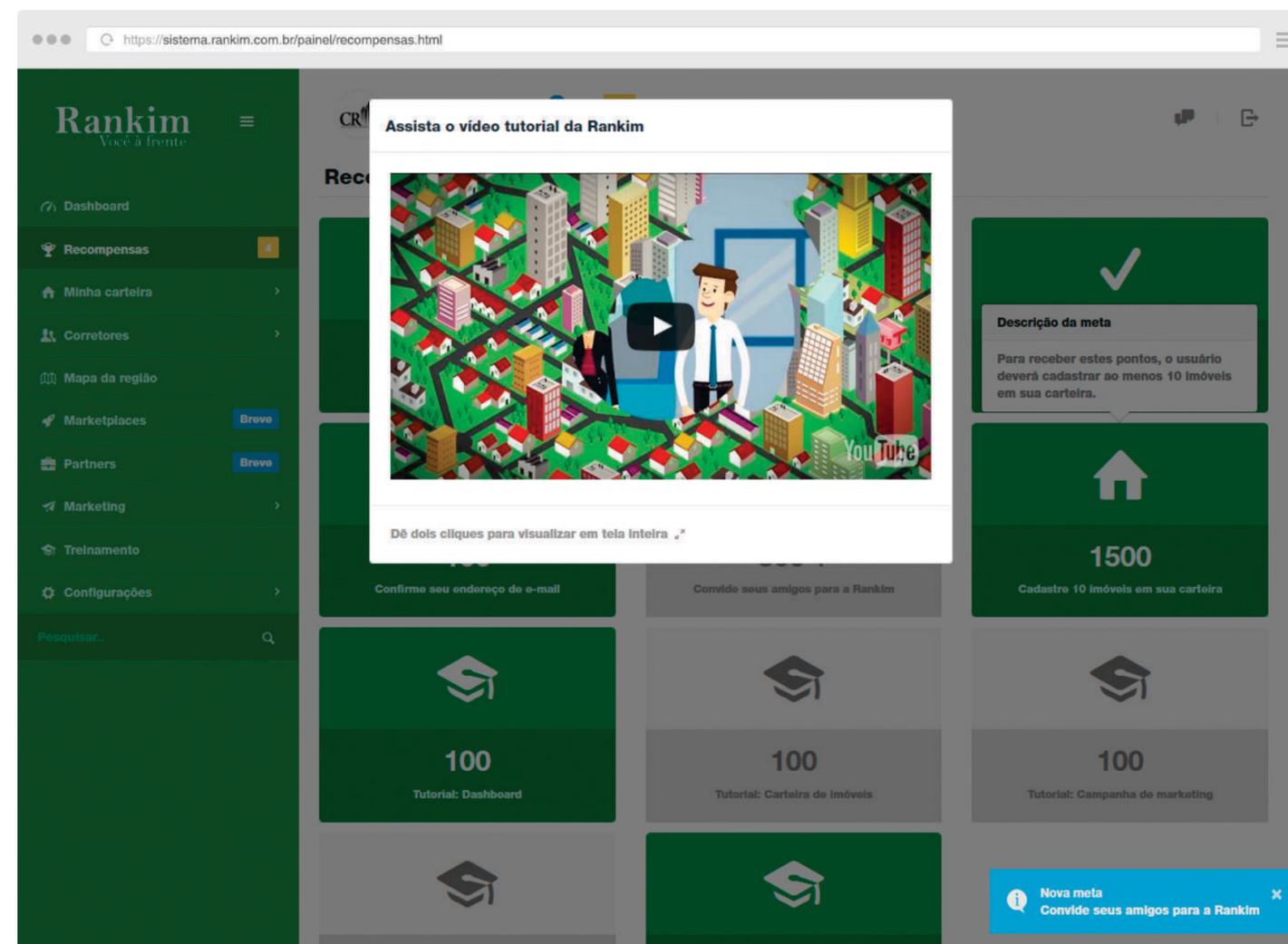
#10. ganhando recompensas com gamificação

Vale ressaltar ainda que todo o processo de gamificação da Plataforma Rankim também tem como foco, além de todos os benefícios já citados quanto à motivação, deixar o usuário mais ativo no sistema e atualizado de nossas novidades. E **a nossa fórmula é simples: conhecimento, habilidade e atitude gerando motivação, desafio e resultado.**

Alguns exemplos de metas a serem cumpridas na Plataforma Rankim: fazer o cadastro na plataforma (50 golds); assistir o vídeo tutorial da Rankim (200 golds); convidar amigos para conhecer a Plataforma Rankim (300 golds); cadastrar imóveis da carteira do corretor na plataforma (1.500 golds); e muito mais desafios!

E o melhor incentivo? **Competitividade baseada na mais pura meritocracia!** E por isso que temos um ranking (inclusive daí que vem o nome da Rankim: de ranking imobiliário) exclusivo para destacar todos os profissionais à frente de seu mercado!

Agora confesse-nos: **você é um corretor de imóveis à frente? Então venha para a Rankim!**



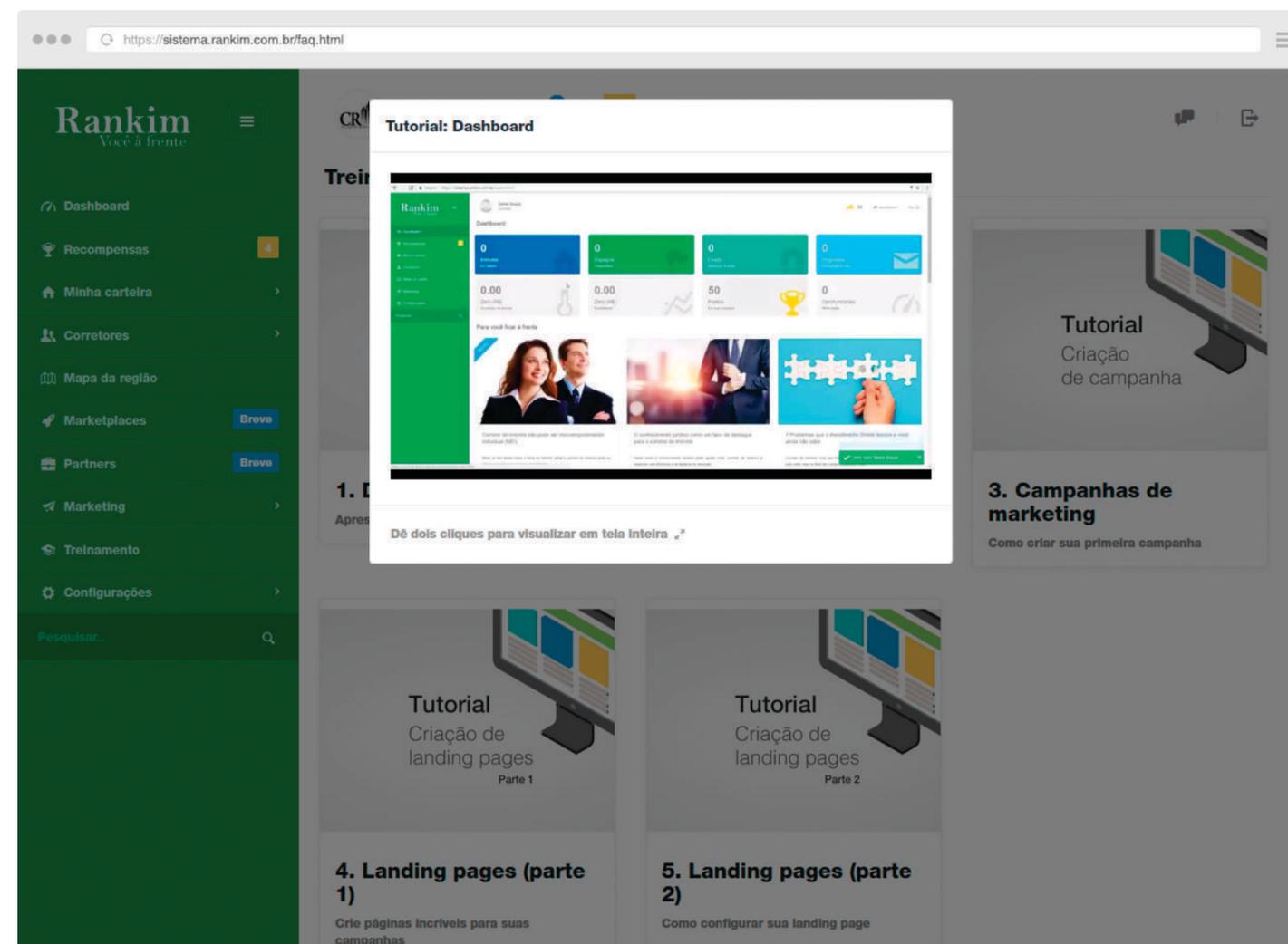
#11. Investindo em treinamento para lucrar mais

Uma das premissas básicas para o sucesso de nossos clientes é a exploração máxima de todo o potencial da Plataforma Rankim. Analisando o comportamento de mais de 6 mil corretores e aperfeiçoando a ferramenta nos últimos 3 anos, nós entendemos que a correta utilização da mesma faz toda a diferença na satisfação do cliente e, principalmente, na obtenção de resultados e lucros.

E ainda que nem todo plano exija a operação da plataforma por completo (por exemplo, em alguns planos a operação da ferramenta pode ser executada por um gestor de contas, inclusive da própria Rankim), disponibilizamos um série de tutoriais em vídeo aula para simplificar e facilitar a aprendizagem de todos os usuários.

Investir em treinamento na Plataforma Rankim é algo extremamente fácil, rápido e lucrativo. Então aproveite todos os nossos tutoriais (mais novidades em breve) e torne-se um dos profissionais destaques em nosso ranking imobiliário!

E se precisar de qualquer ajuda, o nosso suporte técnico online está a sua inteira disposição, ok? É só chamar! :)

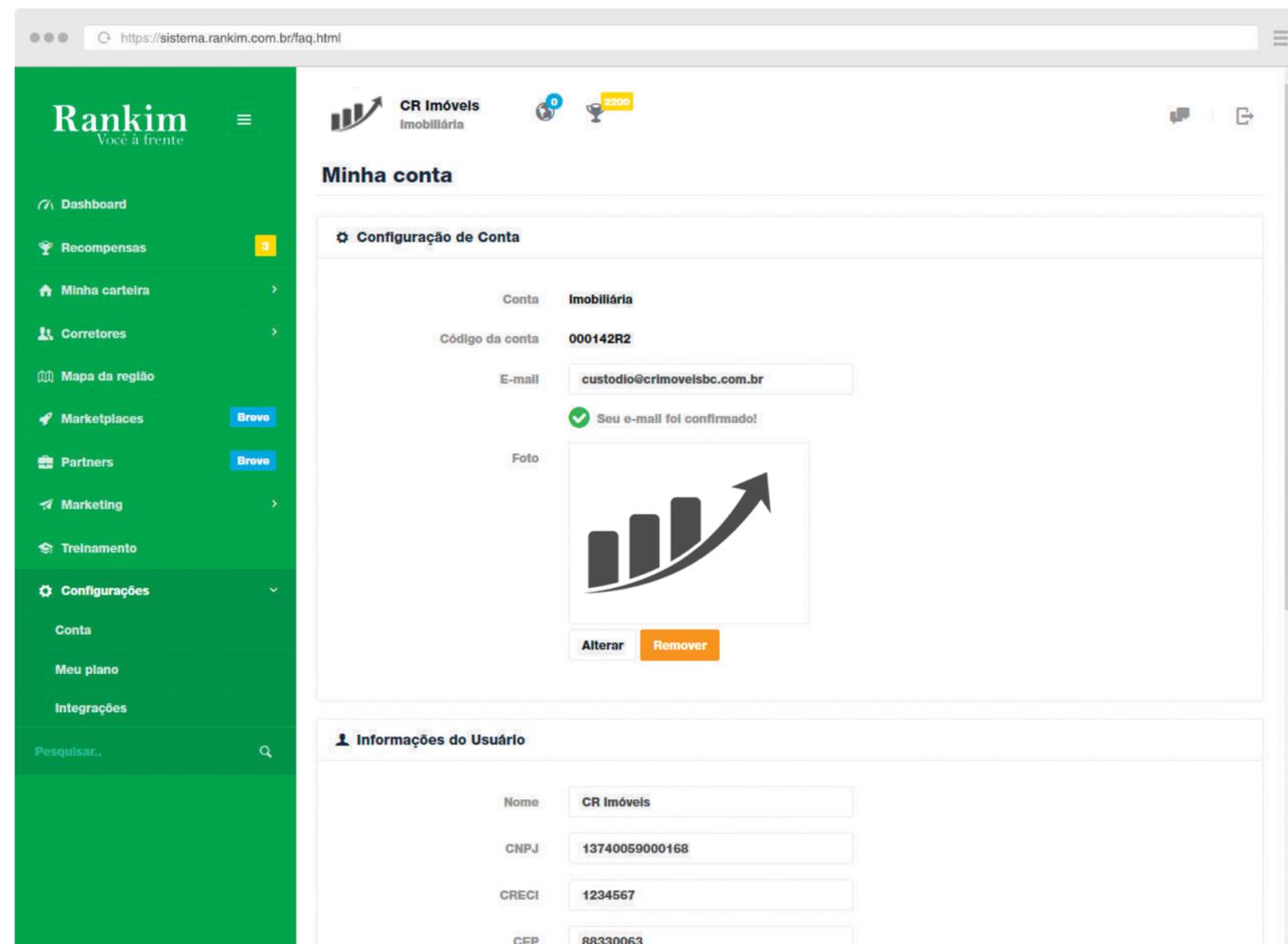


#12. Turbinando seu foguete Rankim

Corretor de imóveis: **turbine seu foguete Rankim e decole com a gente!**

Calibre a sua conta de usuário, preencha o máximo de informações que puder e ajuste todos os detalhes. Quanto mais completa for a sua conta, mais fácil fica ajuda-lo e/ou contatá-lo quando necessário.

Sobretudo, **o seu perfil público na Plataforma Rankim é o seu cartão de visita na interação com os outros corretores.** Então não deixe por menos e esteja sempre afiado para fazer novos negócios! ;)



The screenshot shows the Rankim user interface. On the left is a green sidebar menu with options: Dashboard, Recompensas (3), Minha carteira, Corretores, Mapa da região, Marketplaces (Breve), Partners (Breve), Marketing, Treinamento, Configurações (expanded), Conta, Meu plano, and Integrações. The main content area is titled 'Minha conta' and contains two sections: 'Configuração de Conta' and 'Informações do Usuário'. The 'Configuração de Conta' section shows account details for 'Imobiliária' with account code '000142R2', email 'custodio@crimovelsbc.com.br', and a confirmation message 'Seu e-mail foi confirmado!'. It also features a profile picture placeholder with a bar chart icon and 'Alterar' and 'Remover' buttons. The 'Informações do Usuário' section contains input fields for Name (CR Imóveis), CNPJ (13740059000168), CRECI (1234567), and CEP (88330063).

#12. Turbinando seu foguete Rankim

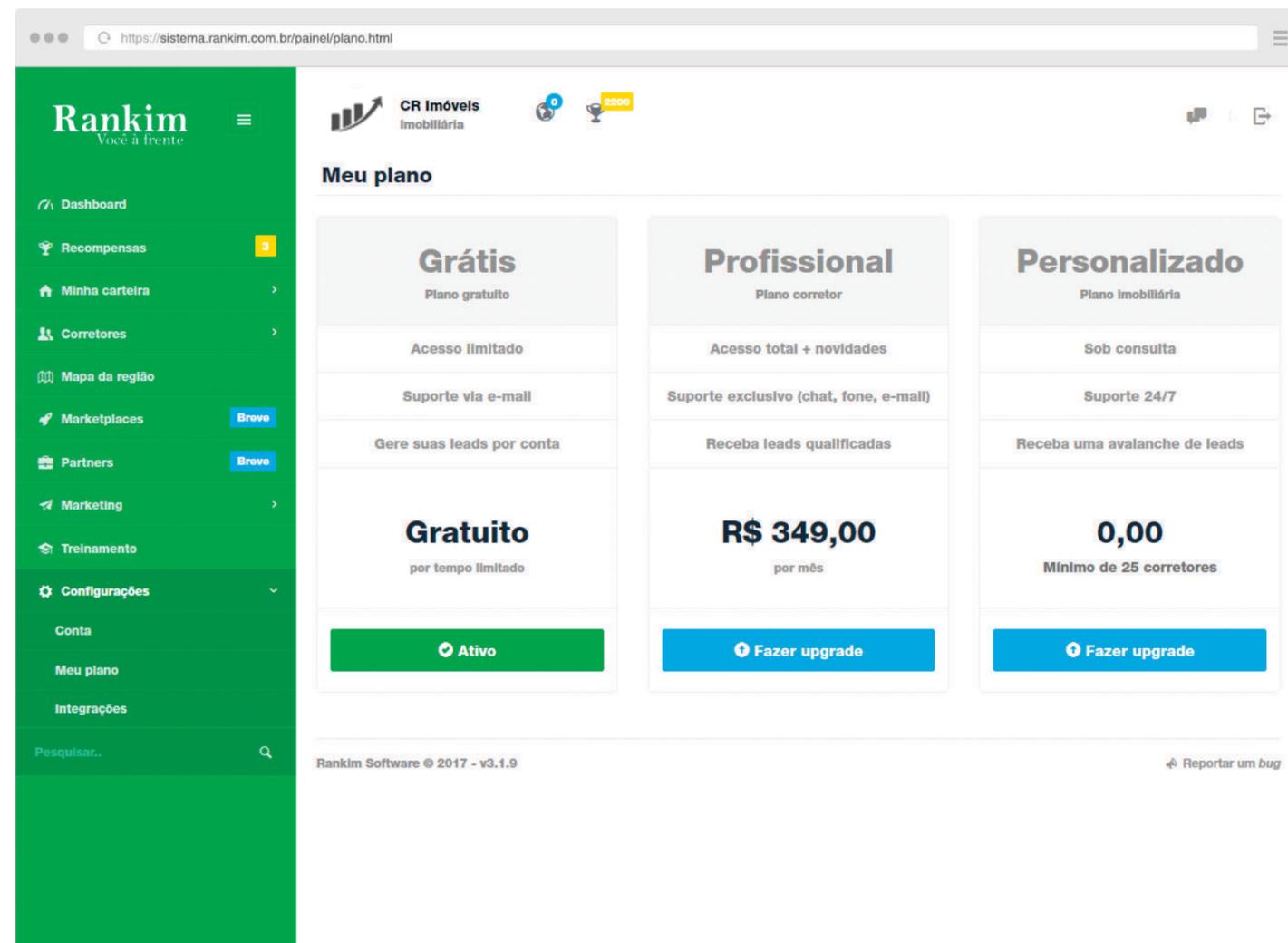
Você é um corretor de imóveis autônomo? É uma imobiliária? Ou é uma construtora?

Você quer testar a ferramenta? Você busca retorno sobre o investimento em médio prazo? Ou você quer migrar completamente para o marketing digital imobiliário?

Você quer apenas gerar leads e oportunidades de negócio, sem se incomodar com nada? Ou é mais agressivo e quer controlar um fluxo abundante de geração de leads exclusivos? Ou ainda, de um jeito ou de outro, quer uma avalanche de oportunidades de negócio para vender todos os seus imóveis?

Seja qual for o seu perfil, objetivo e ambição, a Plataforma Rankim tem um plano ideal para você e/ou para o seu negócio imobiliário!

Fale com um de nossos consultores agora mesmo: se você já é nosso cliente, solicite um upgrade de plano e teste o próximo nível. E se ainda não é, o que está esperando para criar a sua conta? Comece agora mesmo!



The screenshot shows the Rankim pricing page. On the left is a green sidebar with navigation options: Dashboard, Recompensas (3), Minha carteira, Corretores, Mapa da região, Marketplaces (Breve), Partners (Breve), Marketing, Treinamento, Configurações (Conta, Meu plano, Interações), and a search bar. The main content area is titled 'Meu plano' and displays three pricing plans:

Grátis	Profissional	Personalizado
Plano gratuito	Plano corretor	Plano Imobiliária
Acesso limitado	Acesso total + novidades	Sob consulta
Suporte via e-mail	Suporte exclusivo (chat, fone, e-mail)	Suporte 24/7
Gere suas leads por conta	Receba leads qualificadas	Receba uma avalanche de leads
Gratuito por tempo limitado	R\$ 349,00 por mês	0,00 Mínimo de 25 corretores
Ativo	Fazer upgrade	Fazer upgrade

At the bottom of the page, it says 'Rankim Software © 2017 - v3.1.9' and 'Reportar um bug'.

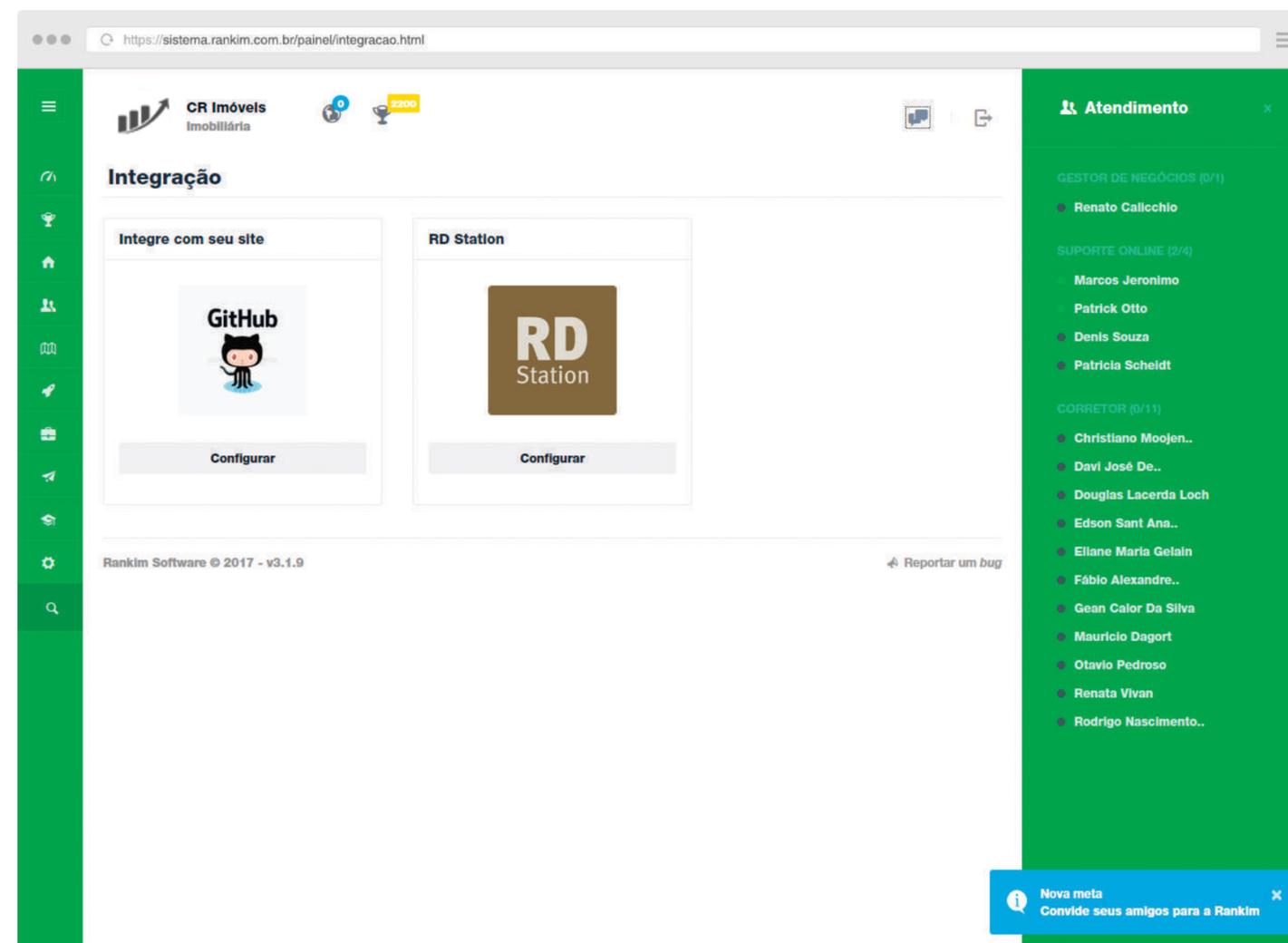
#12. Turbinando seu foguete Rankim

A Plataforma Rankim é um robusto, completo e revolucionário software imobiliário com foco na geração de leads e oportunidades de negócio. Mas **ela pode ficar ainda melhor quando integrada a outras fontes de dados e ferramentas usadas por você e/ou pelo seu time.**

Seja uma página de cadastro externa, um CRM ou outra ferramenta utilizada e que você queira manter em operação, a Plataforma Rankim possibilita essa integração (mais novidades em breve).

Fale com o nosso time de suporte técnico e tire todas as suas dúvidas. **Será um prazer integrar a Plataforma Rankim as suas demais ferramentas favoritas!**

Dica mobile: quer experimentar a Plataforma Rankim também em seu celular? Baixe nosso aplicativo agora mesmo! [Disponível para iOS](#) (em breve para Android e Windows Phone).



#13. Planos e Preços

Feature	Start Grátis	Profissional R\$ 349	Gerenciado Consulte
Conteúdo	grátis	grátis	grátis
Imóveis	3	100	ilimitado
Base de leads	10	2500	ilimitado
Leads gratuitas	0	até 20	Leads exclusivas 40-150
Campanhas	1	20	ilimitado
Landing pages	2	40	ilimitado
Parceiros	1	10	100
Suporte	via email	por email e chat	24/7 + consultoria

Buttons at the bottom: **Criar Conta**, **Quero Resultados**, **Quero material de qualidade**

Funcionalidade	Grátis	Profissional	Gerenciado
Programa de recompensas	✓	✓	✓
Gestão de carteira	✓	✓	✓
Fila de atendimento	1 parceiro	✓	✓
Integração com portais	🔒	✓	✓
Atendimento via chat	🔒	✓	✓
Gestão de leads e campanhas	Limitado	✓	✓
Mapeamento de região	🔒	✓	✓
Automação de marketing	🔒	🔒	✓
Patrocinados (Google e Facebook)	🔒	🔒	✓

Buttons at the bottom: **Contratar** (Grátis), **Contratar** (Profissional), **Consultar** (Gerenciado)

Banner: **Junte-se aos mais de 6 mil corretores!**
 Crie sua conta gratuita e comece a criar mais oportunidades de venda.
Criar conta grátis

Quer aproveitar o melhor da Plataforma Rankim? Confira todas as vantagens e benefícios de cada plano e [descubra qual é o ideal](#) para o seu negócio imobiliário!

E se ainda assim ficar em dúvida, fale com um de nossos consultores online. **Será um prazer ajudá-lo a entrar para o time de mais de 6 mil corretores de imóveis à frente! ;)**

Quer aproveitar o melhor da Plataforma Rankim?
Confira todas as vantagens e benefícios de cada plano
e descubra qual é o ideal para o seu negócio imobiliário!

CONHEÇA NOSSOS PLANOS E PREÇOS

#Bônus: Leads imobiliários

Quer aprender tudo sobre leads imobiliários? Separamos alguns de nossos **blog posts** épicos para lhe ajudar a dominar o tema, confira!



GERAÇÃO DE LEADS NO MERCADO IMOBILIÁRIO: O QUE É E POR QUE INVESTIR

[Acessar blog post](#)



GESTÃO DE LEADS NO MERCADO IMOBILIÁRIO: O SEGREDO PARA TER CLIENTES INFINITOS

[Acessar blog post](#)



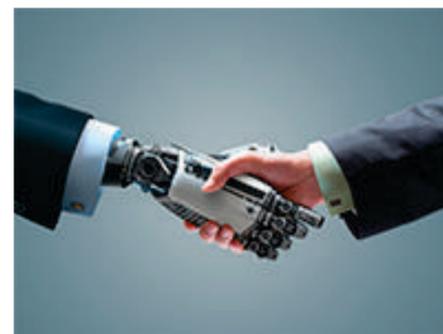
JORNADA DE COMPRA DO CONSUMIDOR IMOBILIÁRIO: AS 5 ETAPAS PARA VENDER UM IMÓVEL

[Acessar blog post](#)



NUTRIÇÃO DE LEADS NO MERCADO IMOBILIÁRIO: CONTEÚDO INTELIGENTE PARA VENDER IMÓVEIS

[Acessar blog post](#)



AUTOMAÇÃO DE MARKETING NO MERCADO IMOBILIÁRIO: O QUE É E POR QUE INVESTIR

[Acessar blog post](#)



QUALIFICAÇÃO DE LEADS NO MERCADO IMOBILIÁRIO: SEPARANDO OS LEADS BONS DOS LEADS RUINS

[Acessar blog posts](#)

Gostou? Compartilhe!

Se você gostou deste material, então por favor compartilhe com seus amigos, colegas de trabalho e demais profissionais do mercado imobiliário que querem obter uma avalanche de oportunidades, vendas e lucros!

Ajude-nos a fortalecer a comunidade de corretores de imóveis, imobiliárias e construtoras que estão muito à frente do mercado, compartilhando com os mesmos todas as vantagens e benefícios da Plataforma Rankim.

Juntos somos mais fortes!

#Rankim #ÀFrente #PraCimaDeles

Gostou deste material? Então por favor compartilhe!





A **Rankim** é uma empresa especializada em **Geração de Leads para o Mercado Imobiliário**. Nascemos com o propósito de ajudar corretores, imobiliárias, construtoras e compradores a fecharem mais e melhores negócios através da internet.

Desenvolvemos a **robusta, completa e revolucionária Plataforma Rankim**, que combina os recursos essenciais da gestão imobiliária com o que há de mais moderno em funcionalidades de Marketing Digital e Vendas, o que inclui a promoção exclusiva de imóveis, a geração de oportunidades reais de negócio e a efetiva transação imobiliária com lucros totalmente acima da média do mercado.

Produzimos **materiais de qualidade** e **conteúdo educativo gratuito** para auxiliar corretores na venda de imóveis, orientação de seus clientes, aproveitamento de oportunidades, aumento de produtividade, trabalho com qualidade e, sobretudo, a como ganharem muito dinheiro no mercado imobiliário através da tecnologia digital.

Conheça mais sobre a **Rankim** em [nosso site](#). Aprenda mais sobre o **mercado imobiliário** em [nosso blog](#). Promova gratuitamente todos os **seus imóveis** experimentando [nosso software](#). E acompanhe nossas **novidades** nas mídias sociais: [Facebook](#), [Linkedin](#), [Twitter](#) e [Google+](#).